

2019年度业绩发布

中国人保 601319.SH

中国人民保险集团 1339.HK

中国财险 2328.HK



重 要 声 明

通过参加包含本次演示的会面，或通过阅读演示材料，阁下同意受以下限制约束：

本次演示所涉及的信息由中国人民保险集团股份有限公司（“公司”）准备。任何人均未对本材料所包含的任何信息的公正性、准确性、完整性或正确性作出任何明示或者默示的陈述或保证，任何人也不应依赖本材料所包含的任何信息。公司无须为由本次演示或其内容或与本次演示相关的任何内容所引起的任何损失承担义务或责任（不论基于疏忽或其他原因）。本演示材料所载的信息可能会更新、完善、修改、验证和修正，且此信息可能会进行重大更改。

本次演示基于现行有效的经济、法律、市场及其他条件。阁下应当理解，后续发展可能会影响本次演示中包含的信息，而公司无义务对其予以更新、修订或确认。

在本次演示中传达的信息包含一些具有或可能具有前瞻性的陈述。这些陈述通常包含“将要”“期望”“预期”及类似含义的词汇。前瞻性陈述就其性质而言包含风险和不确定性，因为其涉及将在未来发生的事件并依赖于未来发生的情况。基于这些不确定因素，任何人不应依赖这些前瞻性陈述。公司不承担任何更新前瞻性陈述或使其适应未来事件或发展的责任。

本次演示及于此所载资料仅提供给阁下作为参考，且不得被全部或部分的复制或分发给其他任何人。

注：本集团A股报告使用中国会计准则编制，H股报告使用国际会计准则编制，会计准则的差异已在附表中说明，本报告正文所列数据为国际会计准则数据。

综述

修建民

中国人民保险集团和中国财险 董事长



2019年，是中国人保加快推进向高质量发展转型的重要一年。我们坚持稳中求进工作总基调，坚决贯彻新发展理念，全面推进集团“3411工程”，业务收入、盈利水平稳步提升，向高质量发展转型取得良好成效。



业绩概览

总保费收入	归属母公司股东净利润	每股收益
5,552.5亿元 + 11.4 %	221.4 亿元 + 71.4%	0.50 元 + 65.0%
加权平均净资产收益率	归属母公司股东净资产	总投资收益率
13.2% + 4.2ppts	1,834.5亿元 + 19.9%	5.4% + 0.6ppts

建议每股现金分红人民币0.116元，同比增加154%

人保财险

“3411工程” ——3家保险公司转型

全力推进政策性业务与商业性业务融合、技术变革与商业模式变革融合、提升理赔质量和理赔效率等“十项重点”工作，加快构建“保险+科技+服务”的商业模式

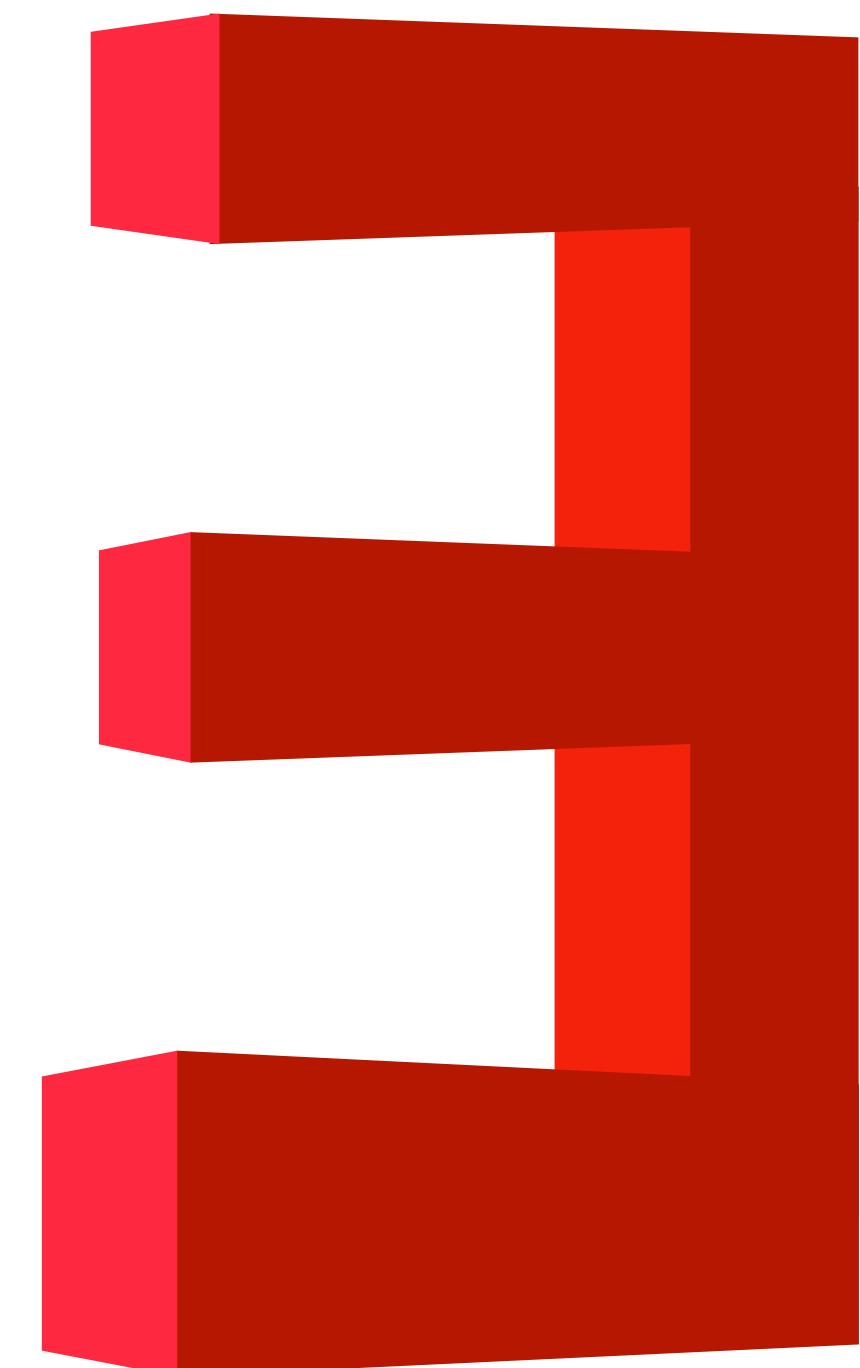
农网实现商业险保费 **468亿元, +20.4%**

带动车险保费 **343亿元, +14.3%**

车险直销直控渠道占比 **69.3%, +5.1ppts**

积极开展防灾防损，通过营改增抵扣、车险科技理赔、驾安配
合计减损**81.5亿元, +87.3%**

保险行业最高服务评级 **AA级**



人保寿险

坚定不移“转方式、优结构、换动能”，着力推进商业模式变革、狠抓基础建设、聚焦价值创造

十年及以上首年期交规模保费 $+51.2\%$ ，占比 $+7.9\text{ppts}$

月均有效人力 $+48\%$ ，月人均期交产能 $+10.4\%$

新业务价值 $+7.9\%$ ，内含价值 $+26.1\%$

净利润34.1亿元， $+3.7\text{倍}$

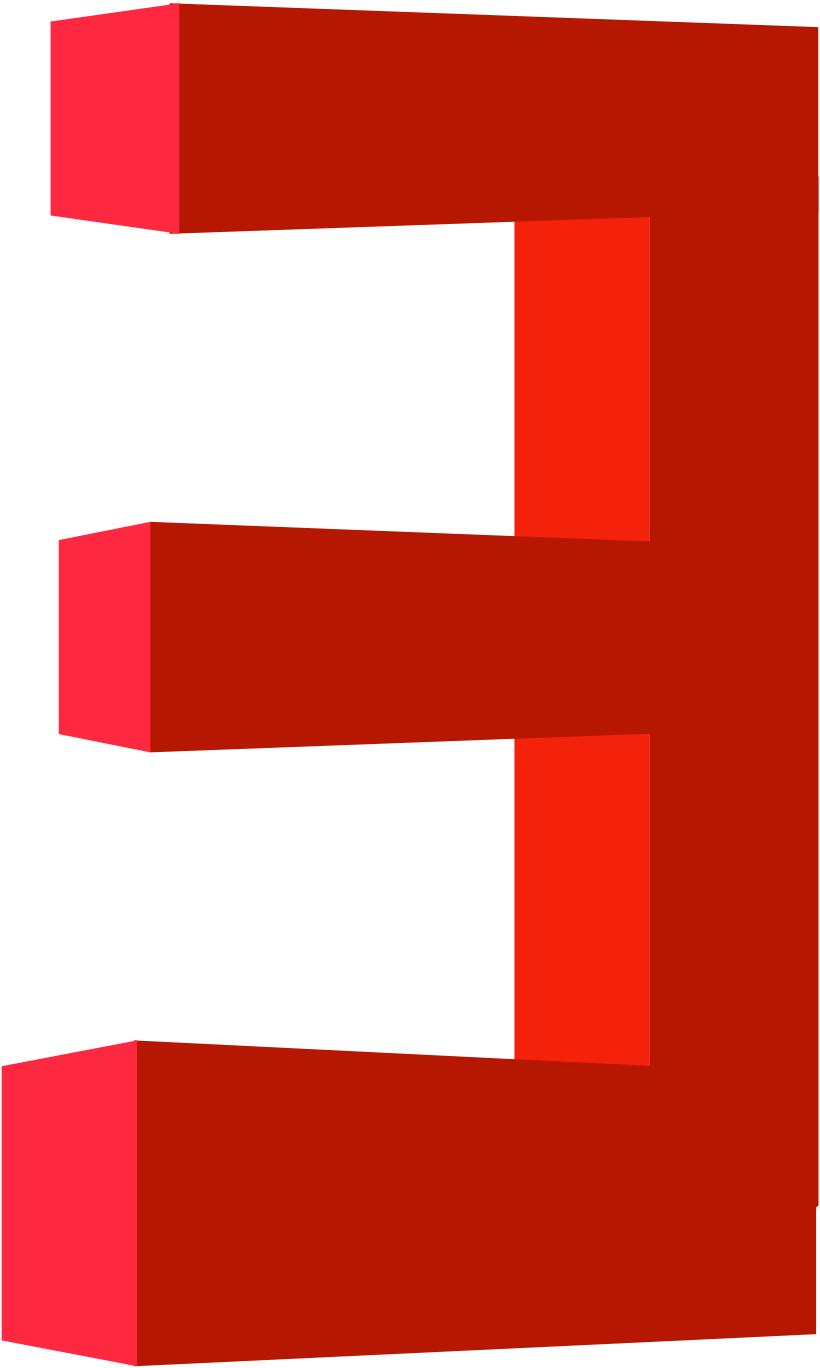
人保健康

遵循“专业、高效、精干、扁平”导向，实施扁平化经营，
突出专业性、体现创新性，办出特色

首年期交保费收入 **+227.4%**

内含价值**+31.6%**

新业务价值 **+18.9%**





“3411工程”——4大战略 创新驱动战略

人保财险

“警保联动”已在**330**多个城市落地，提供服务**330**万人次
车险理赔线上化率**66.7%**，提升**58.3ppts**
应用新技术提升服务质量的同时减损**15.6亿元**

人保寿险

推出基于互联网消费场景化设计的终身养老金产品，累计保费收入**71亿元**，
积累**1,100万**有效客户

人保健康

积极探索专业健康险公司的互联网化转型，全年互联网健康险规模保费**72亿元**、
同比增长**303.9%**

数字化战略



全力推动大数据平台优化、一体化客户体验等**22个项目**建设，
7个项目已上线和推广，其他项目均进展顺利

人保云上线，是**行业首家**实现核心系统全面分布式改造和上云的企业

人保财险家自车客户线上化率**59.5%**，增加**43.6ppts**，提升了客户体验

人保健康、人保寿险移动出单比率分别达到**85%**和**97.5%**

“中国人保APP”正式运营，当年注册用户**650万**，月活用户**120万**

一体化战略



积极推动保险板块与投资板块业务对接，以保险资源带动企业、职业年金销售，以投资项目促进保险业务

建立高效便捷的一体化佣金结算体系，全国推广“**T+1**”快速结算

优化“人保e通”APP，累计出单保费**311亿元**

业务协同成效显著，实现的车险保费**+25.4%**，
实现的人身险首年期交规模保费**+58.9%**



国际化战略

国际业务承担风险责任金额超 **12万亿元**

保费收入同比增长 **25%**

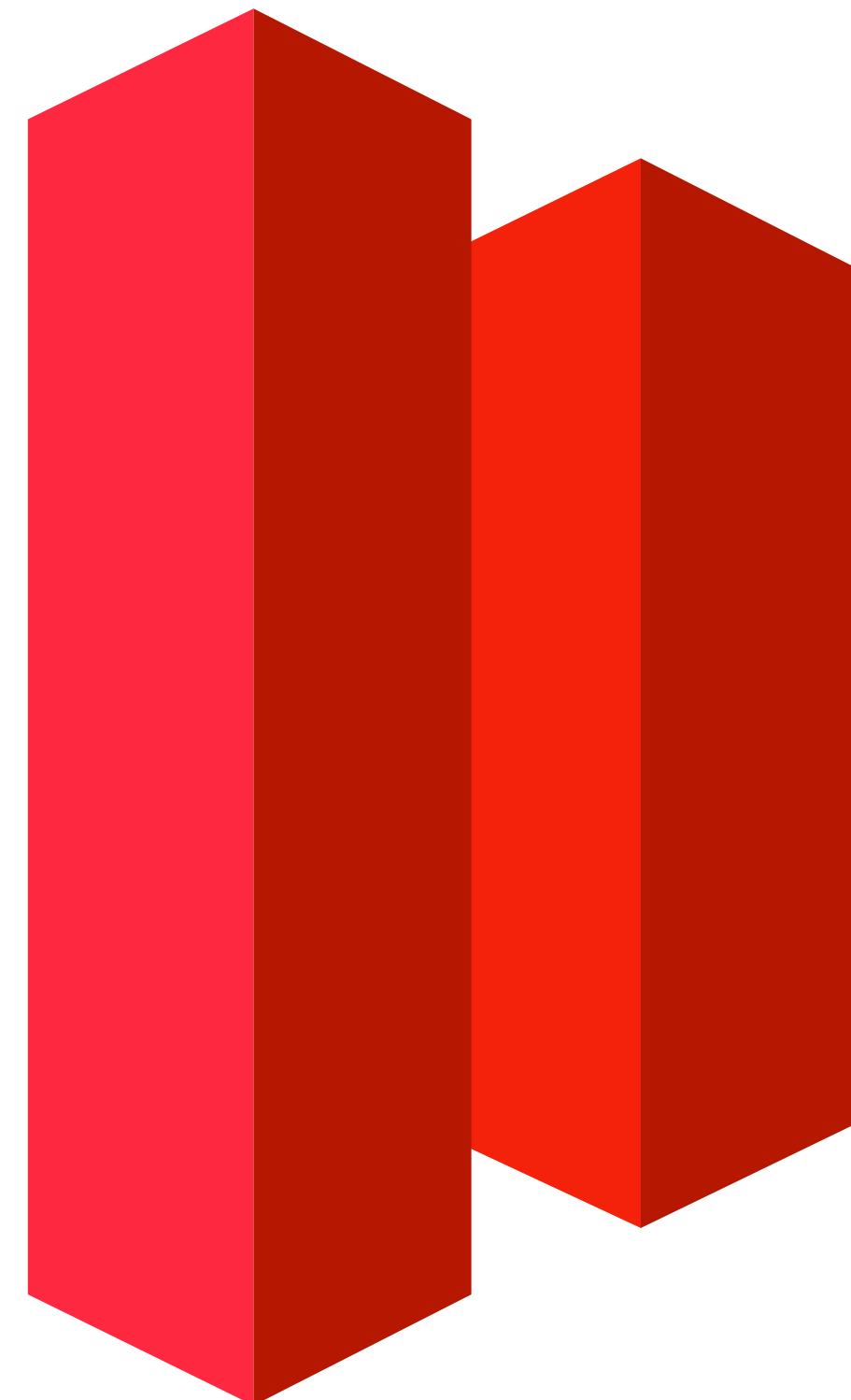
覆盖国家及地区近 **200个**

承保多个重点项目，为海外客户提供**全方面风险保障**

“3411工程”——两个“1”

打好1场 中心城市攻坚战和县域市场保卫战

- 人保财险中心城市市场份额同比提升**0.8**个百分点
- 人保寿险中心城市标准保费同比增长**35.8%**
- 人保健康中心城市新单期交保费**61.1亿元**
- 人保财险县域市场份额近**40%**

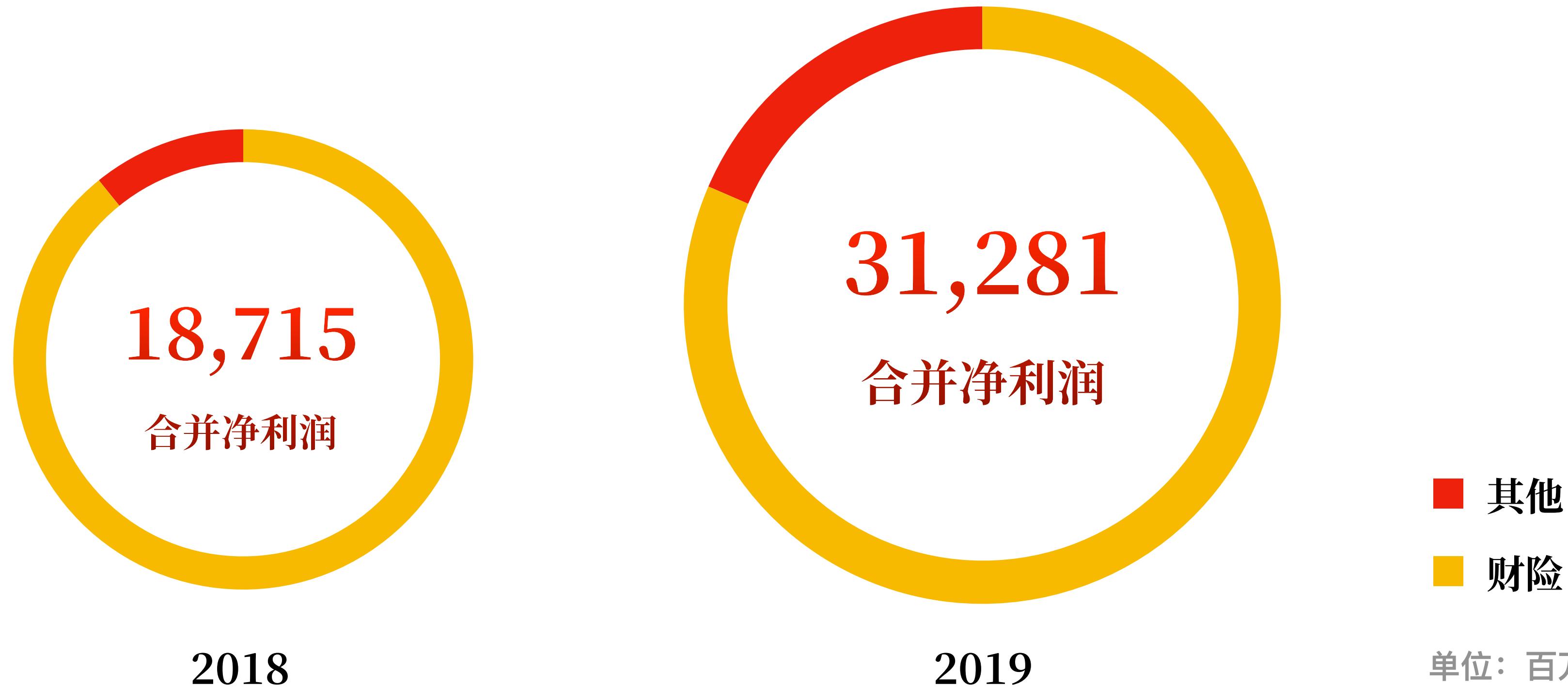


守住1条 不发生系统性风险的底线

- 扎紧制度笼子，强化风险管理体系建设
- 严格落实监管要求，深入开展重点领域乱象整治
- 强化信用风险、流动性风险防范，集团经营活动净现金流**368亿元**
- 强化资产负债匹配管理，防范低利率风险影响公司可持续发展

利润结构进一步改善

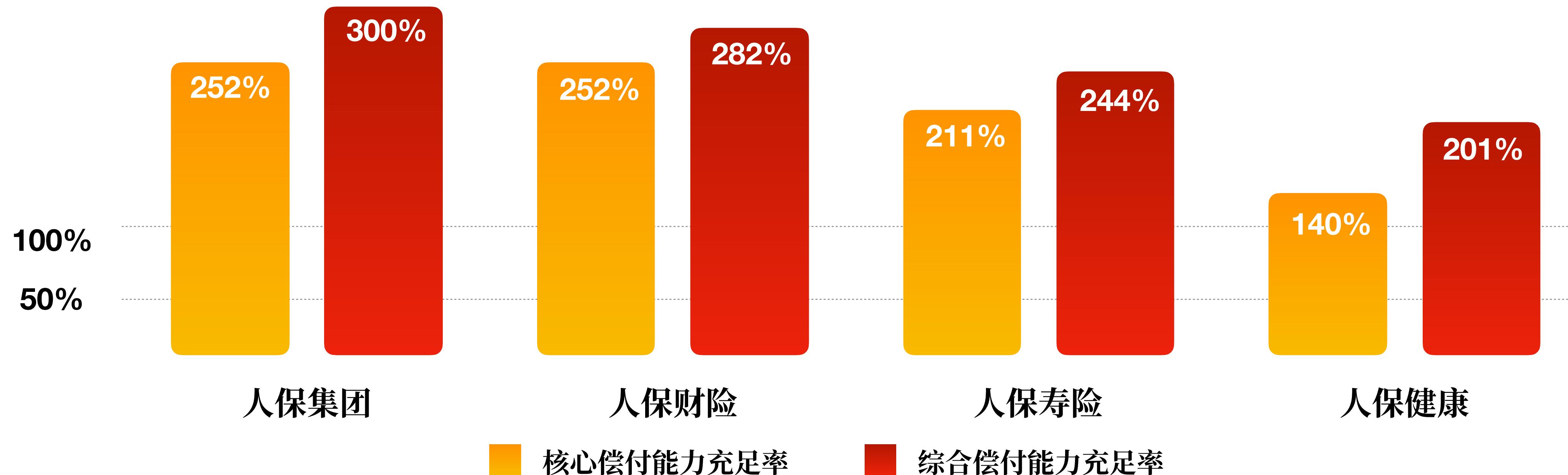
合并净利润结构



其他占比 17.3% : 3,229
财险占比 82.7% : 15,486

其他占比 22.4% : 7,002
财险占比 77.6% : 24,279

偿付能力充足



积极履行社会责任

助力乡村振兴

服务脱贫攻坚

- 公司定点帮扶的四个县全部脱贫摘帽
- 为**8,870万户次**农户提供风险保障**2.3万亿元**
- 唯一一家入选国务院《企业扶贫蓝皮书》的国有金融企业

服务实体经济

助推高质量发展

- 累计承保国家级重大技术装备保险项目**1,081个**
- 建立覆盖近**200 个**国家和地区的海外服务网络
- 承保中小微企业**25万家**, 保险金额达到**75.8万亿元**

坚守保险本源

创新产品服务

- 环境污染责任险提供风险保障**139亿元**
- “警保联动”已在**330**多个城市落地, 提供服务**330万人次**
- 共计支付赔款**2,784亿元**, 居行业首位

融入医保体系

服务“健康中国”

- 累计承办各类政策性医疗保险项目**1,646个**, 覆盖**8.3亿人群**
- 互联网渠道普惠型商业健康险客户达到**2,800万人**
- 医疗合作网络连接医院**8,000家**



中国人保将坚持以保险供给侧结构性改革为主线，围绕“3411工程”，加快推进商业模式变革，探索“保险+科技+服务”新模式，坚定不移地向高质量发展转型。



人保财险

坚持“两个融合”，
聚焦“十项重点”
工作
努力实现发展同步
市场，盈利、服务
领先同业

人保寿险

全力推进队伍建设，完善营销模式，优化产品结构、期限结构和利源结构

人保健康

围绕“专业、高效、精干、扁平”深化改革，着力打造“健康保险+健康管理+信息技术”的商业模式

投资板块

优化资产配置，稳定投资收益，积极发展财富管理业务，强化投资风险防范

注：“两个融合”指政策性业务与商业性业务融合，技术变革与商业模式变革融合。

分板块 业绩回顾

谢一群

中国人民保险集团 执行董事、副总裁
中国财险副董事长、总裁



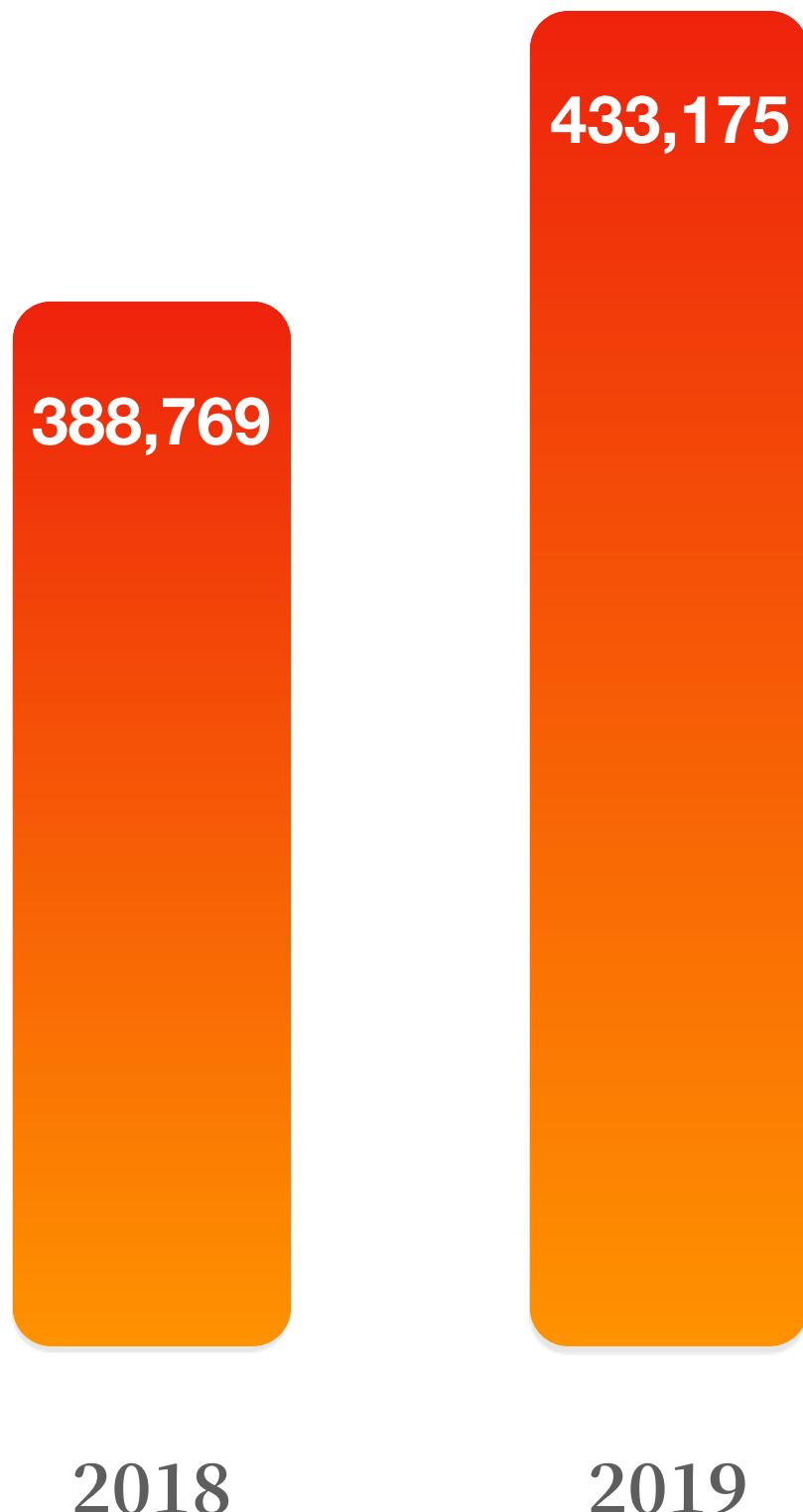
财产险：业绩要点

总保费收入	市场份额	综合成本率	总投资收益率
4,331.8 亿元 + 11.4 %	33.2% + 0.2ppts	99.2% + 0.7ppts	4.9% + 0.4ppts
净利润	ROE	经营活动净现金流	建议每股分红
242.8 亿元 + 56.8%	15.6% + 4.3ppts	258.5 亿元 + 159.7亿元	0.461 元 + 69.5%

注：如无特别注明，“财产险”均指中国财险，不包含人保香港。

财产险：业务发展超越市场，市场份额同比提升 总保费收入 + 11.4%

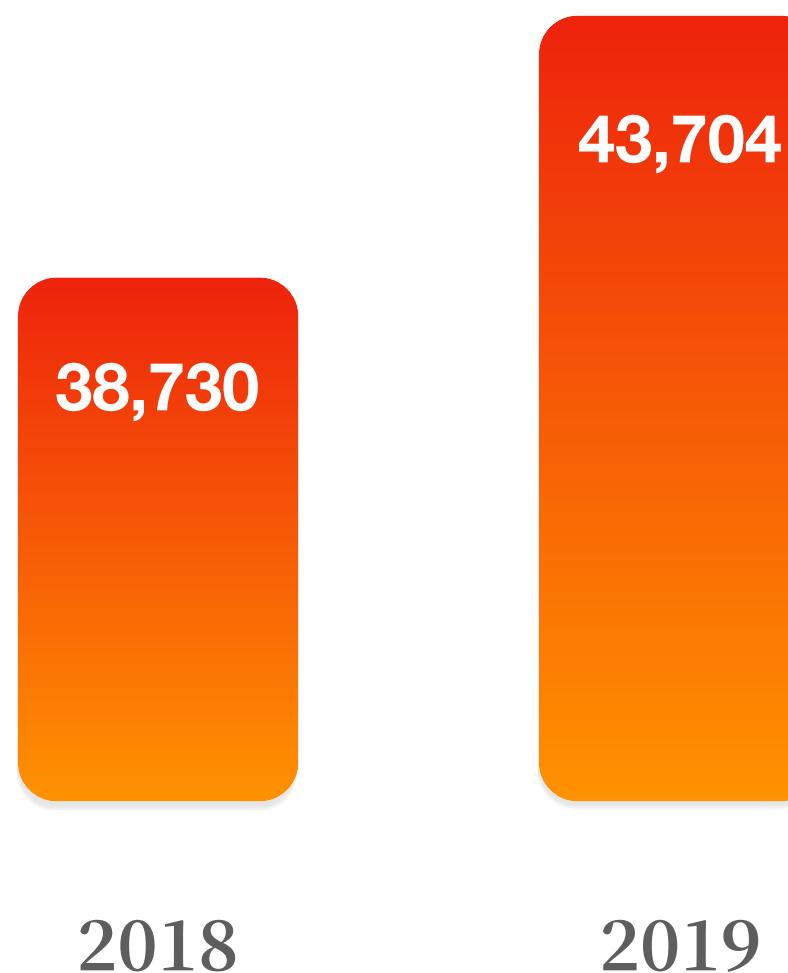
单位：百万元人民币



突破
4000亿元

增量保费 437亿元

总保费收入，百万元人民币



**增量份额
稳居市场第一**

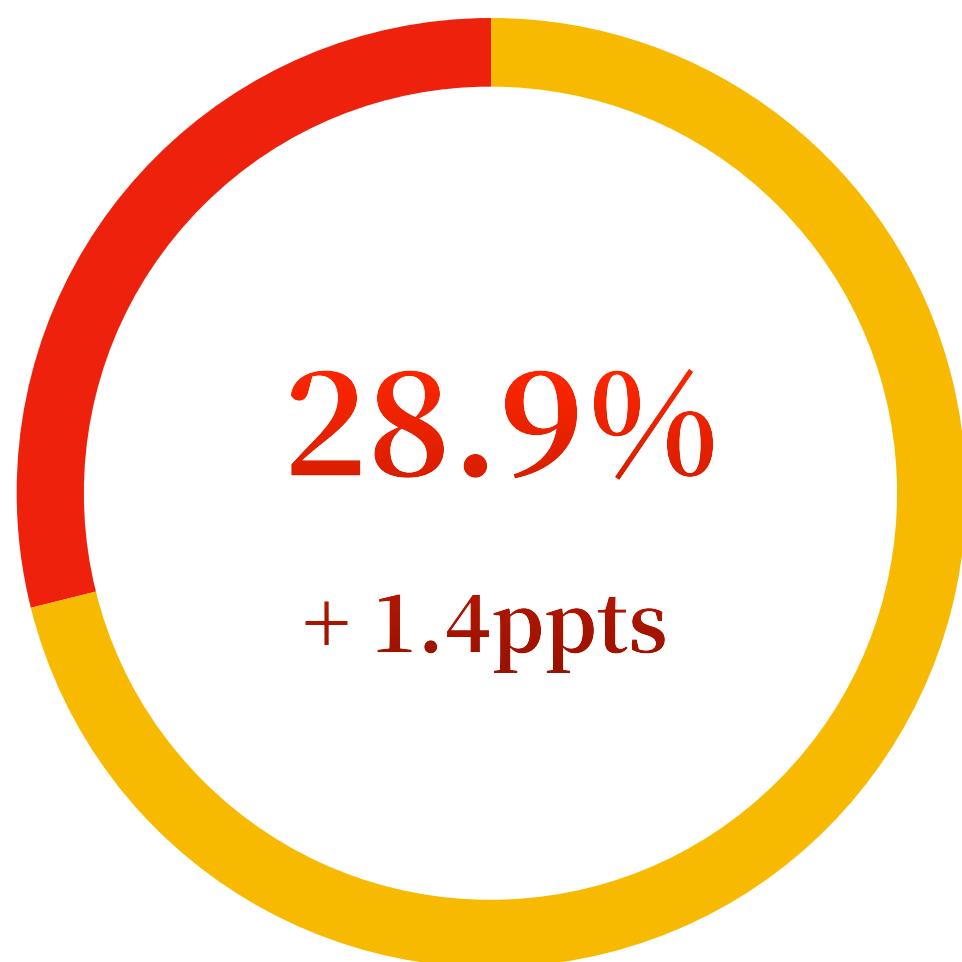
34.7% 同比+ 2.8ppts

市场份额

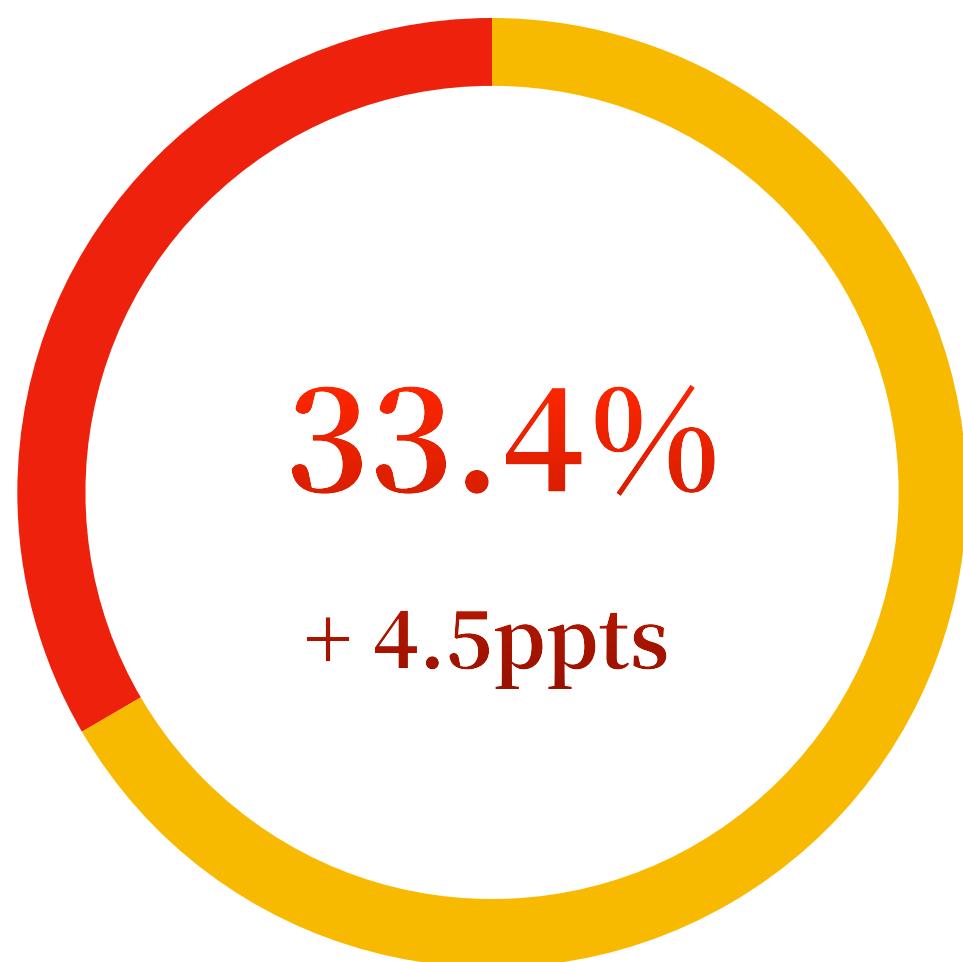
33.2% 同比+ 0.2ppts

财产险：非车险占比持续提升

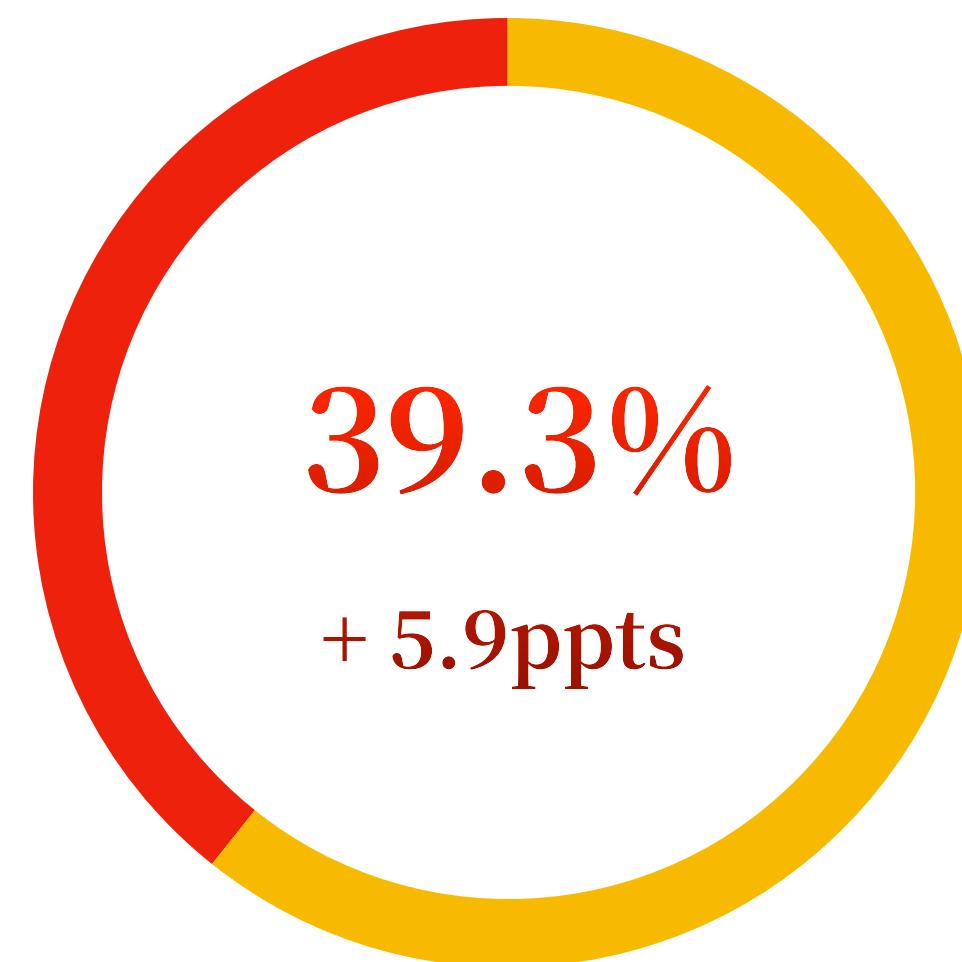
总保费收入占比



2017



2018



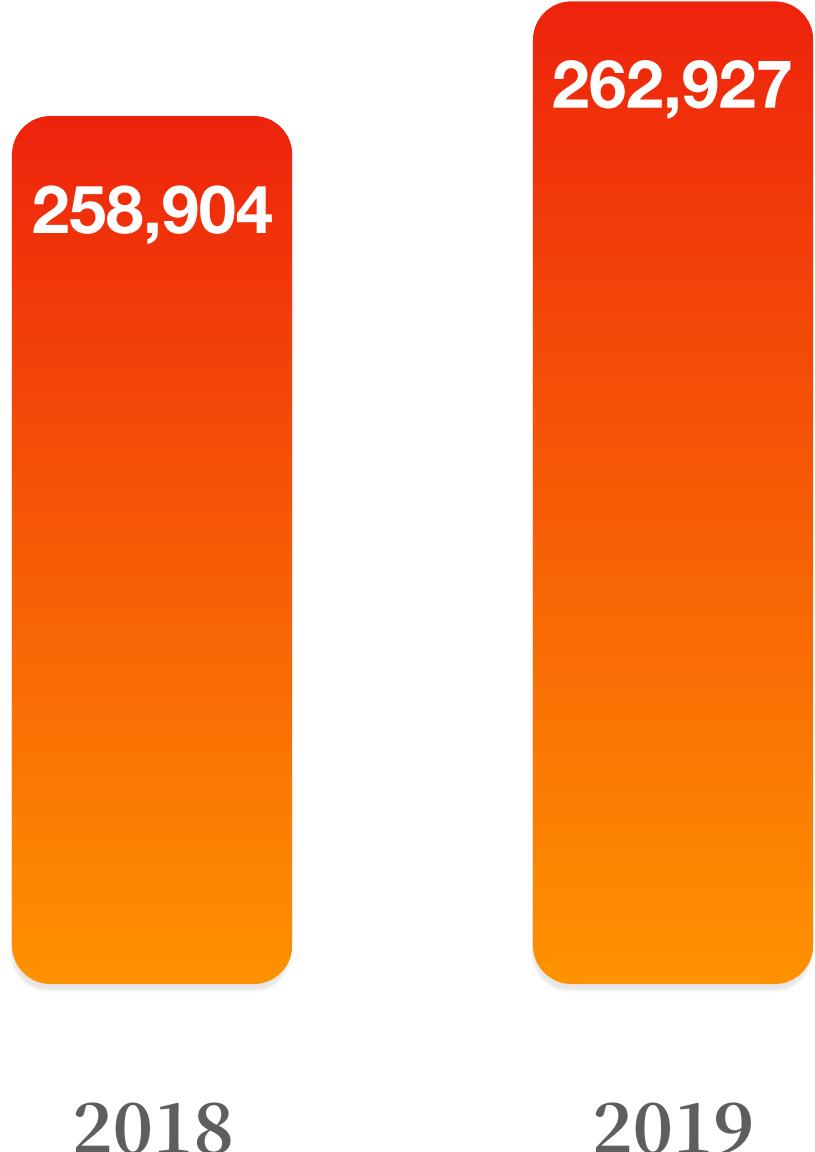
2019

财产险：车险

业务增速放缓，业务
结构持续优化

车险保费 +1.6%

总保费收入，百万元人民币



车险

业务结构

5,907万辆

+7.3%

家自车承保数量

79.4%

+ 0.8ppcts

家自车承保数量
占比

69.3%

+ 5.1ppcts

车险直销直控
占比

81.9%

+ 1.3ppcts

汽车商业险续保业务
中未出险客户占比

81.0%

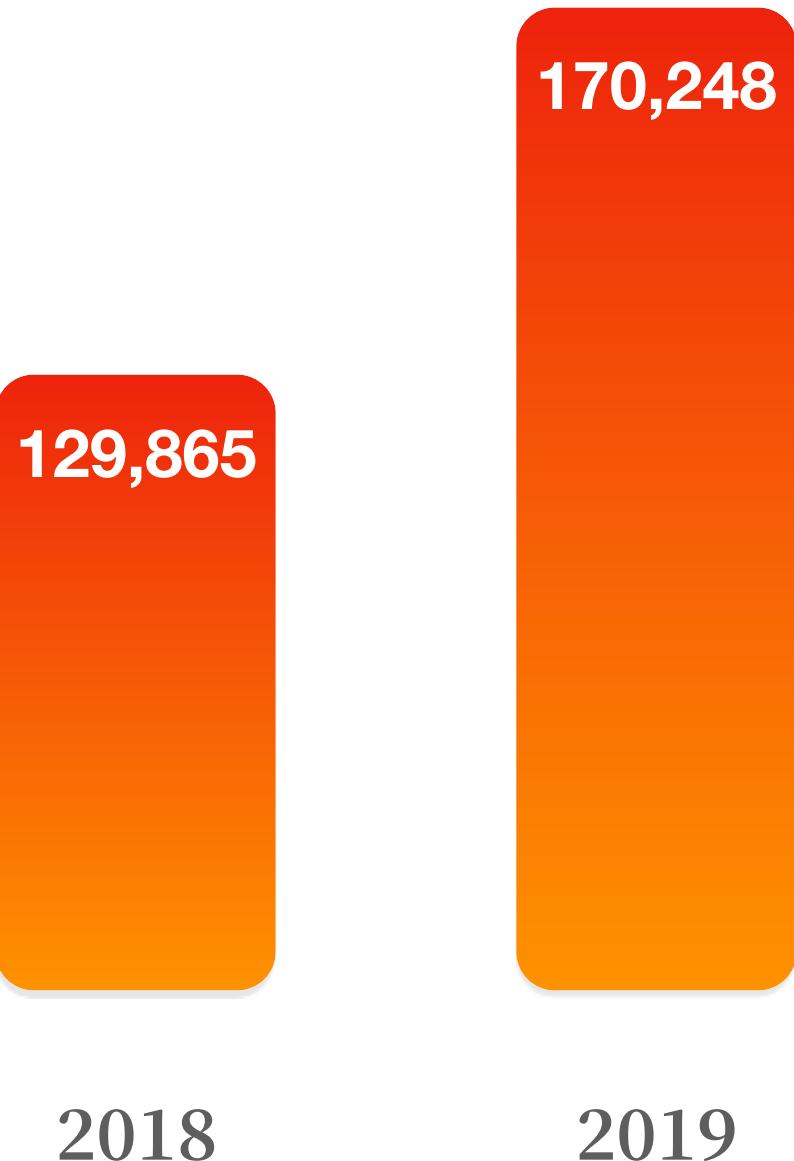
+ 0.4ppcts

汽车险
保足保全率

财产险：非车险
业务实现高速发展

非车险保费 +31.1%

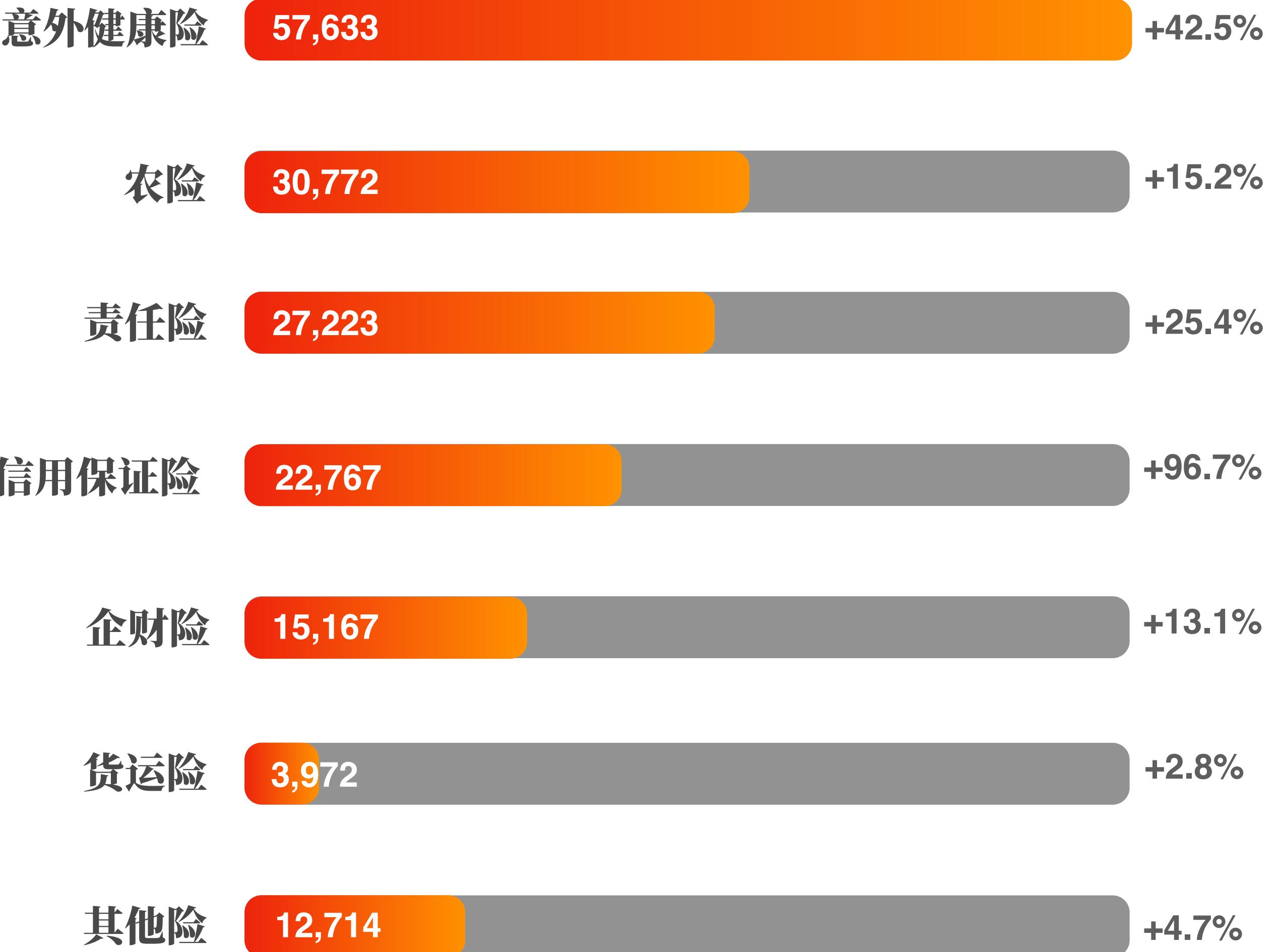
总保费收入，百万元人民币



2019年非车险 分险种保费

总保费收入，百万元人民币

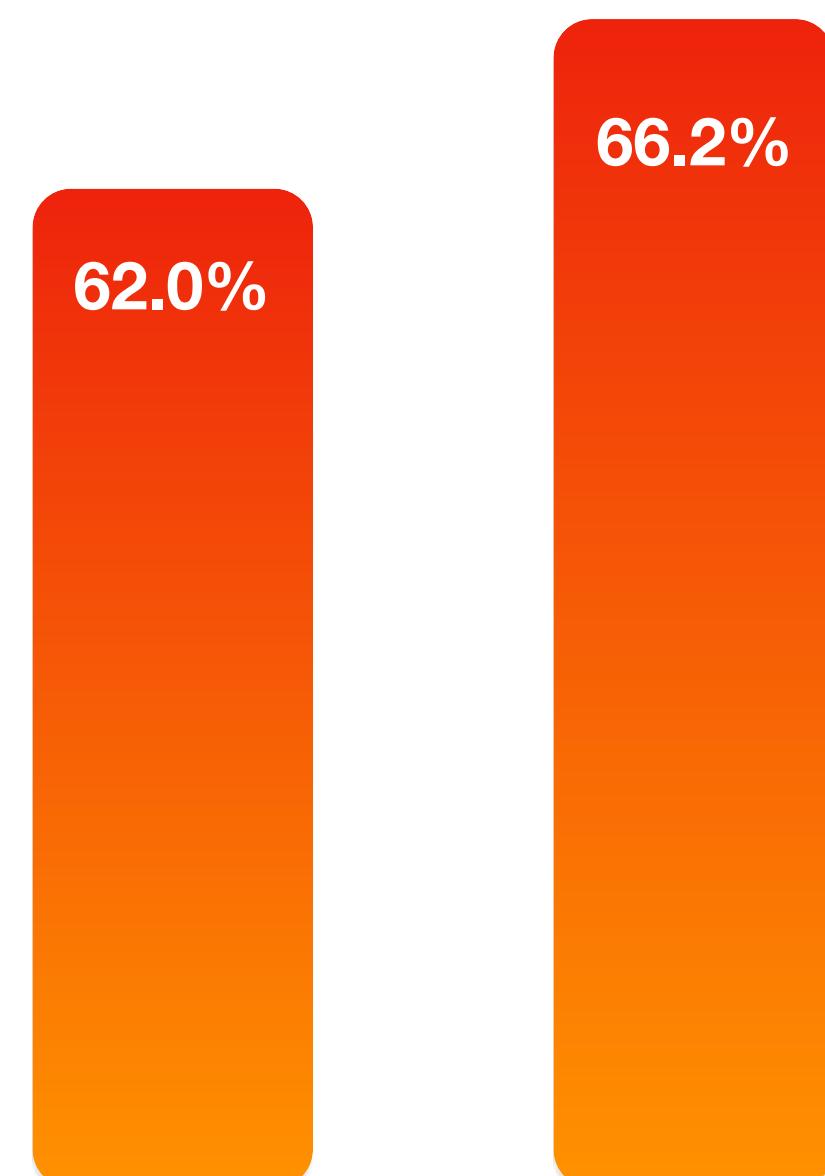
同比变化



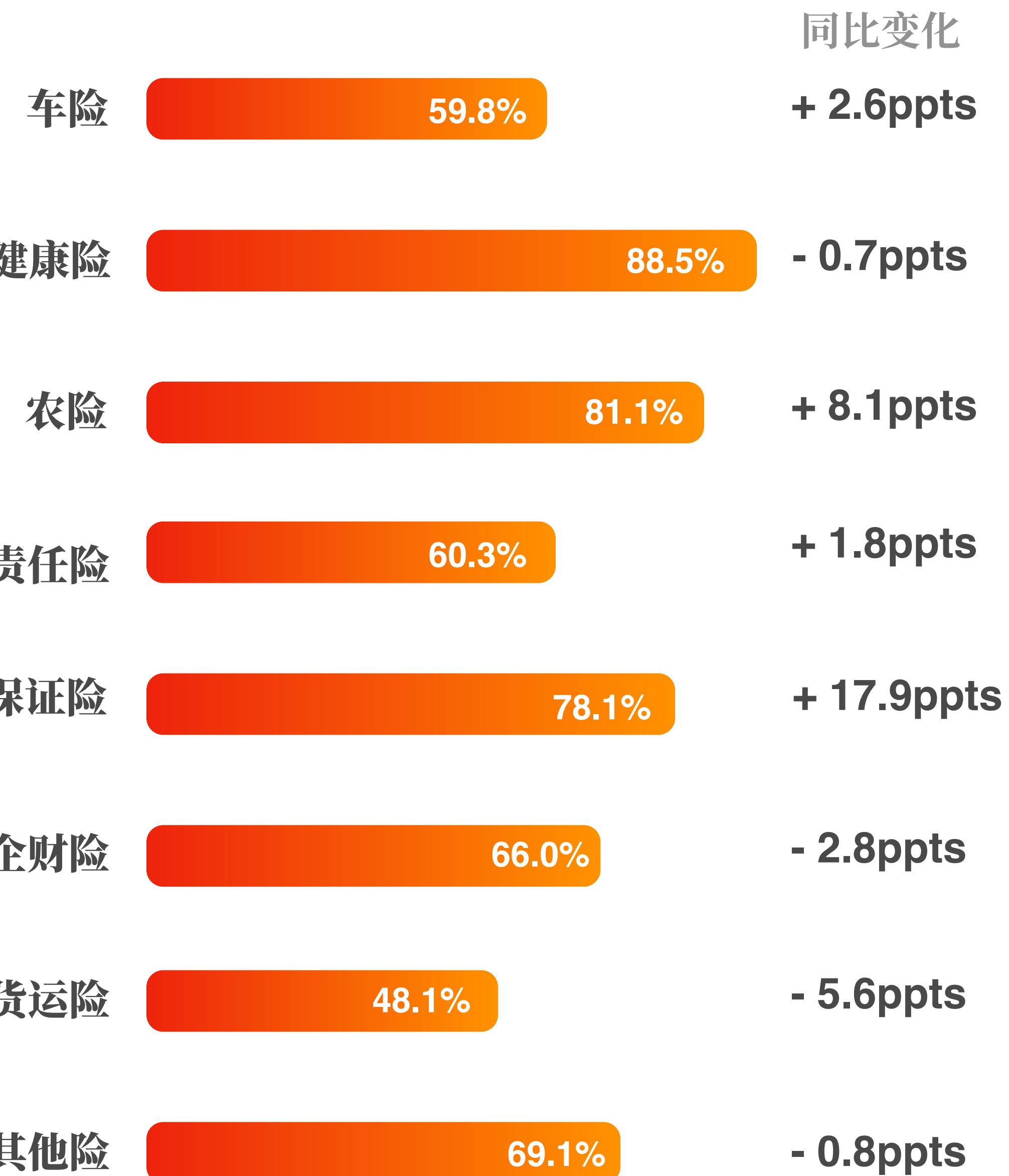
财产险：赔付率同比上升

赔付率

+4.2ppts

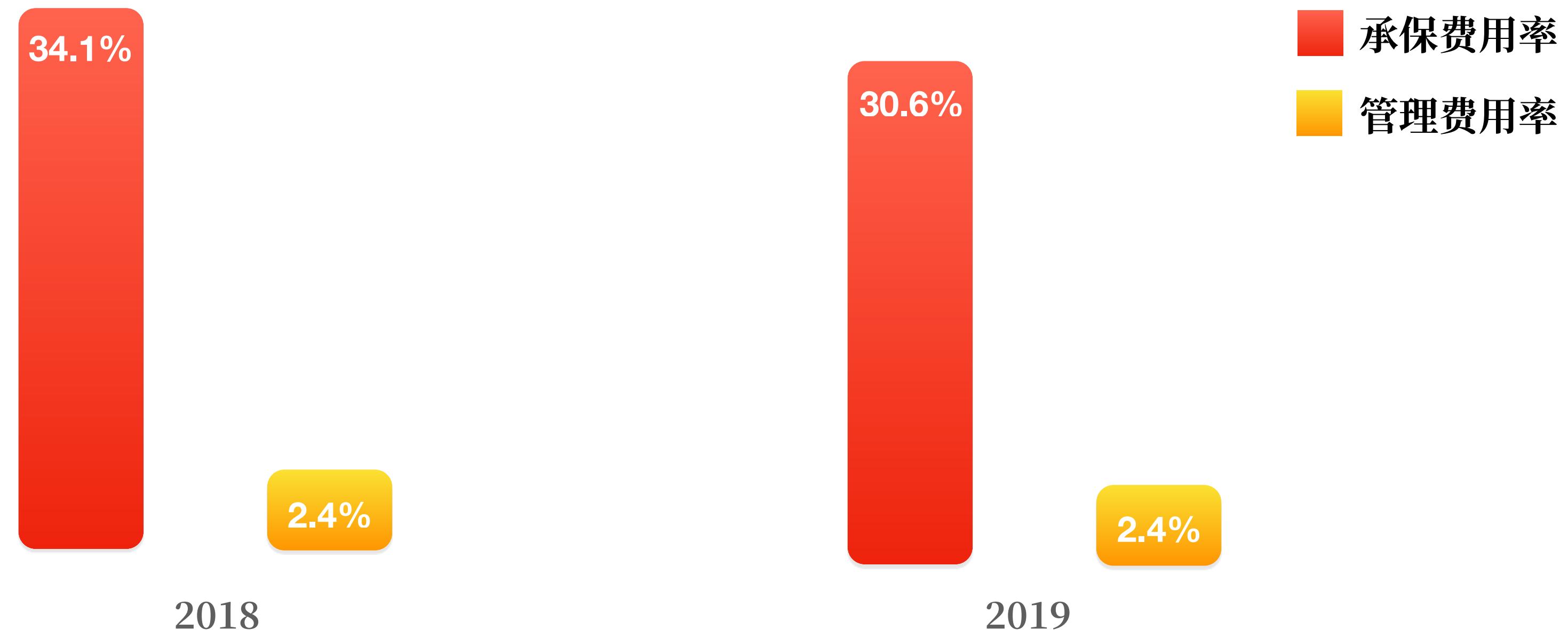


分险种
赔付率



财产险：费用率同比下降

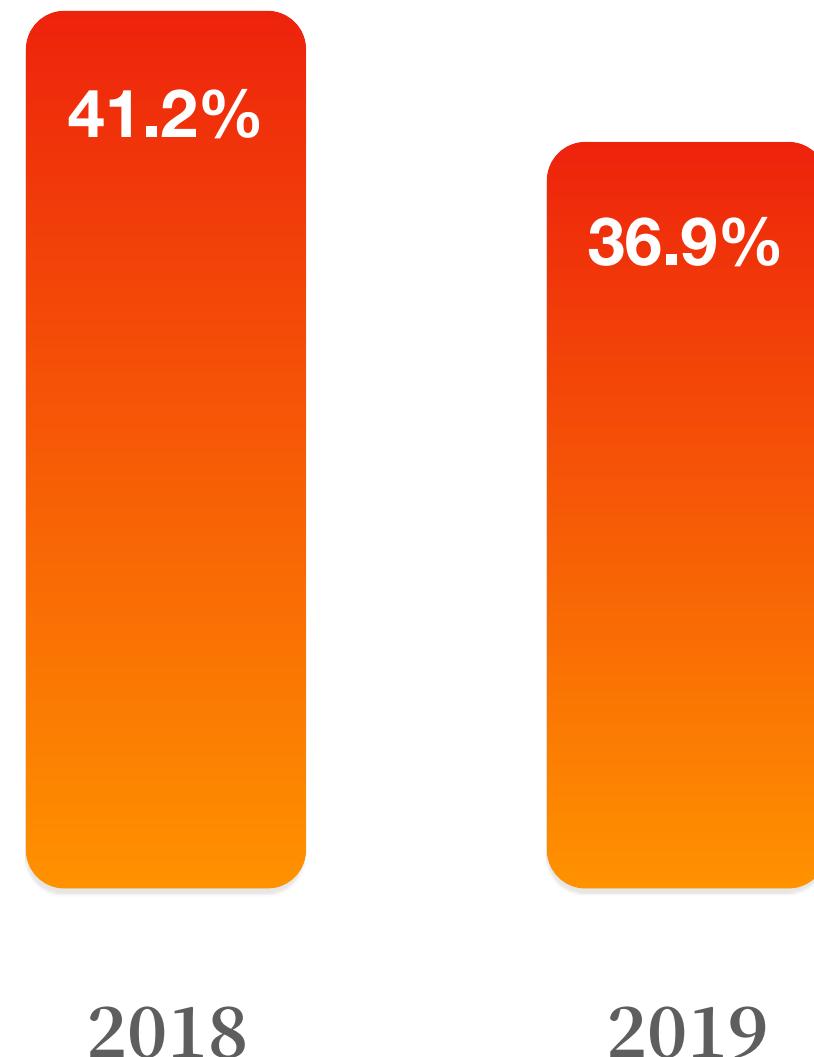
全险种费用率 33% -3.5ppts



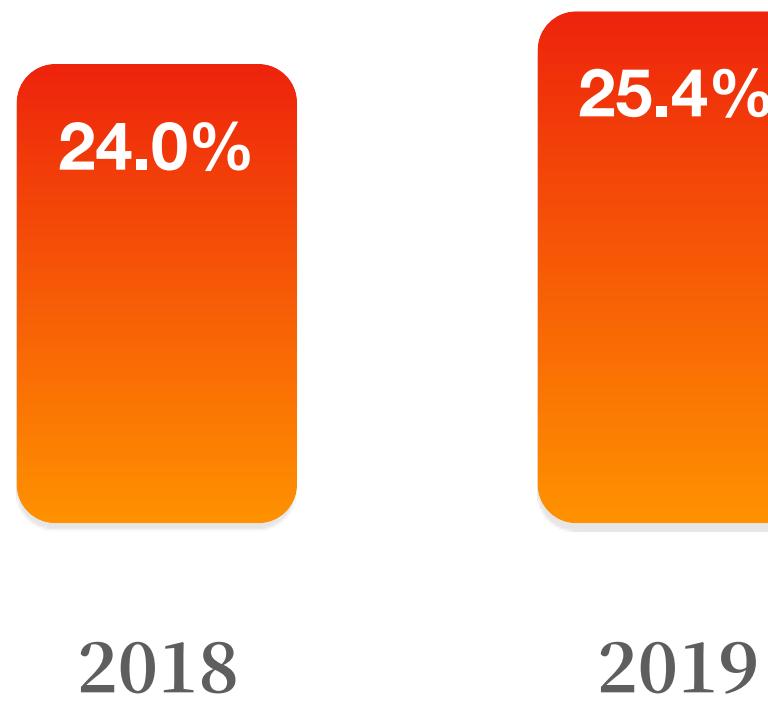
注：承保费用率 = (保单获取成本净额+其他承保费用) / 已赚净保费；管理费用率 = 行政及管理费用 / 已赚净保费；因为四舍五入，数字相加后可能与总数有细微差异。

车险和非车险费用率

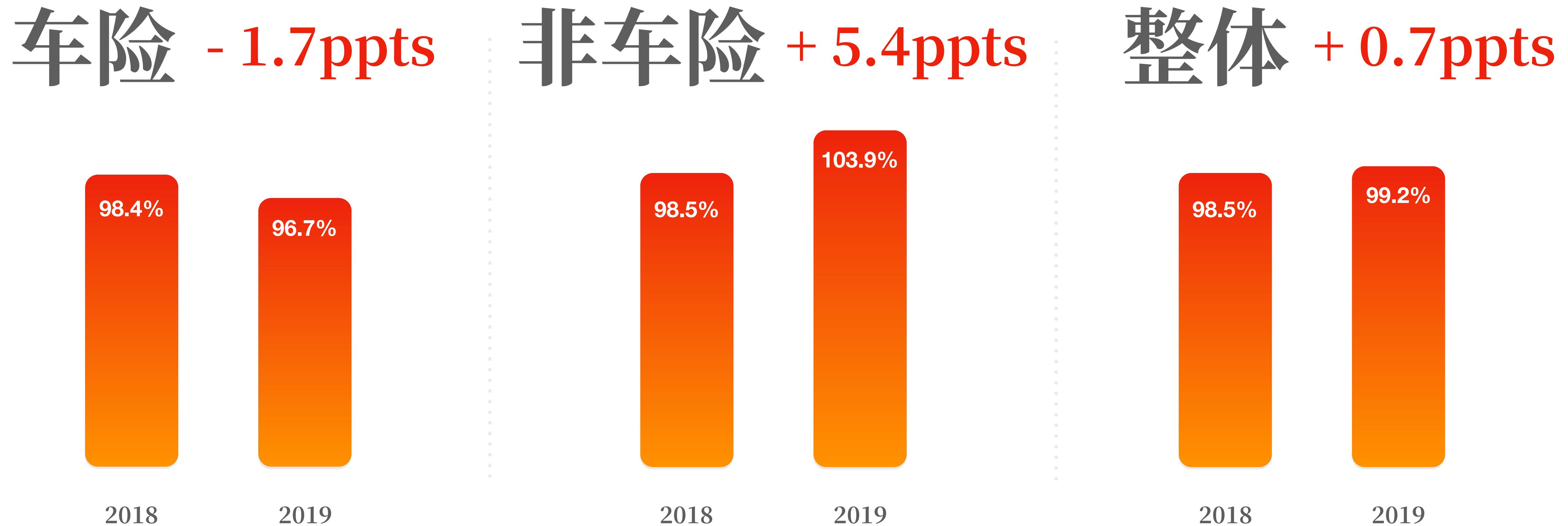
车险 - 4.3ppcts



非车险 + 1.4ppcts



财产险：车险盈利改善，非车险盈利下降，
整体综合成本率上升



单位：百万元人民币

财产险：财务基础更加扎实，
资本实力稳步提升

经营活动净现金流
大幅改善

+ 161.6%

25,845

9,879



2018



2019

单位：百万元人民币

财产险：净利润创历史新高，
ROE位列国际财险公司前列

净 利 润

+ 56.8%

15,486



2018



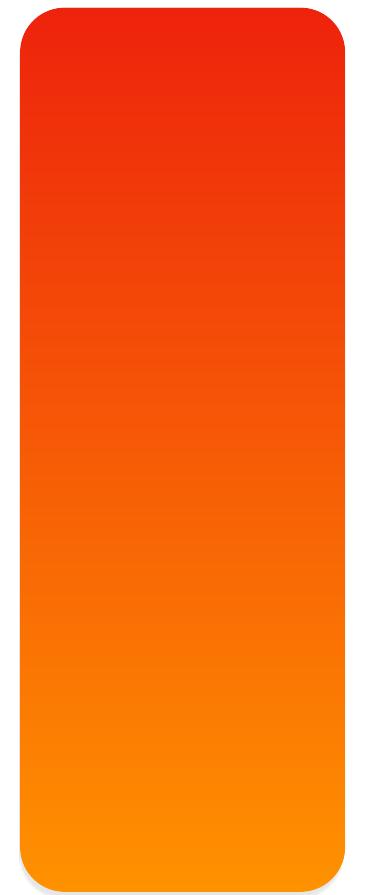
2019

每股收益 1.09元

ROE

+ 4.3ppts

11.3%



2018

15.6%



2019

建议每股分红

+ 69.5%

0.272



2018

0.461



2019

单位：人民币元/股

总资产、净资产 稳健增长

单位：百万元人民币

+ 8.3%

+ 20.1%

141,503



2018年末

169,954



2019年末

550,619



2018年末



2019年末

净资产

总资产

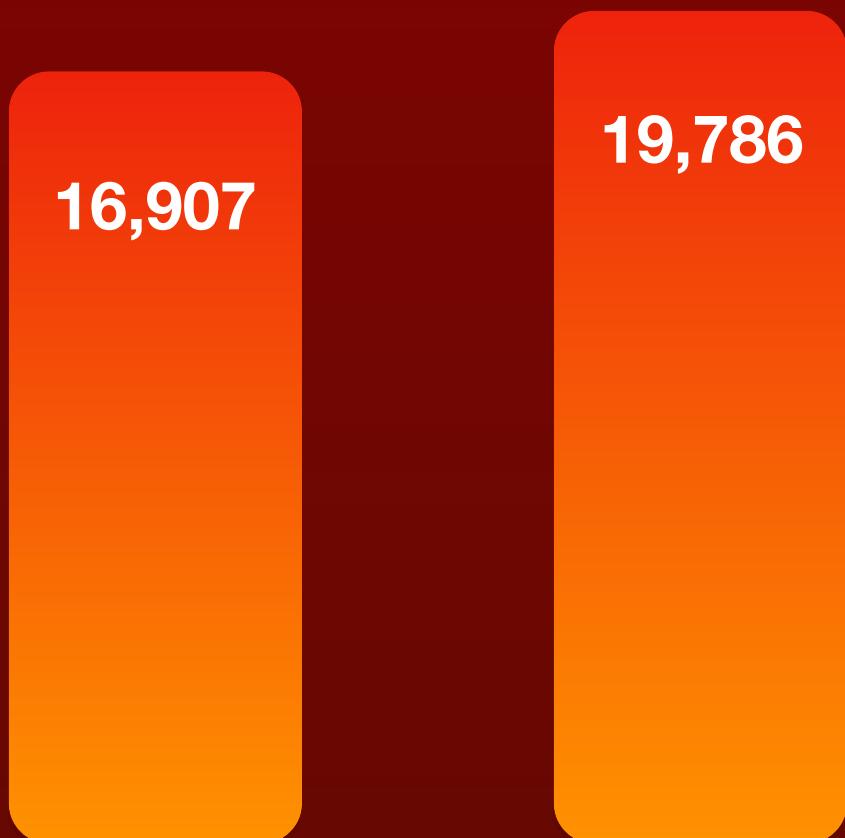
596,081

寿险：期交保费快速增长、结构继续优化

规模保费：百万元人民币

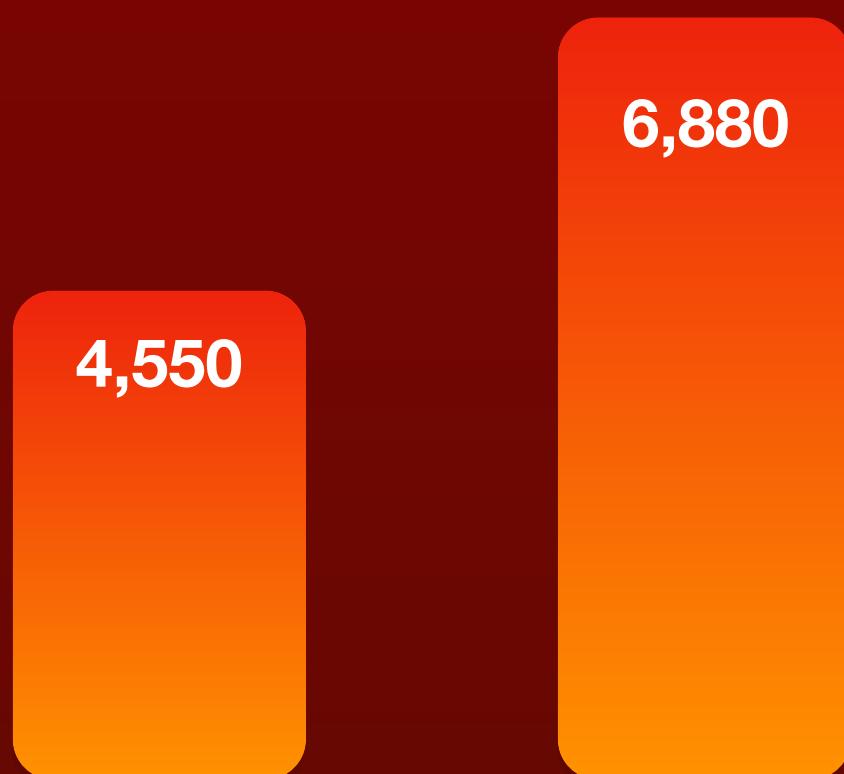
+ 17%

长险首年期交保费



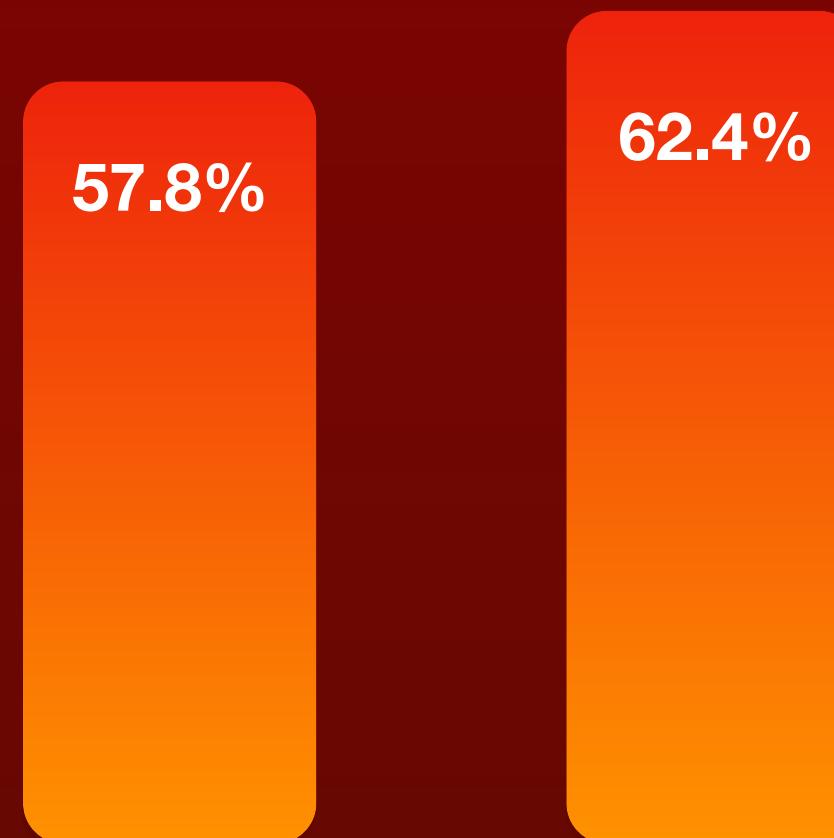
+ 51.2%

十年期及以上
首年期交保费



+ 4.6ppcts

期交保费占比

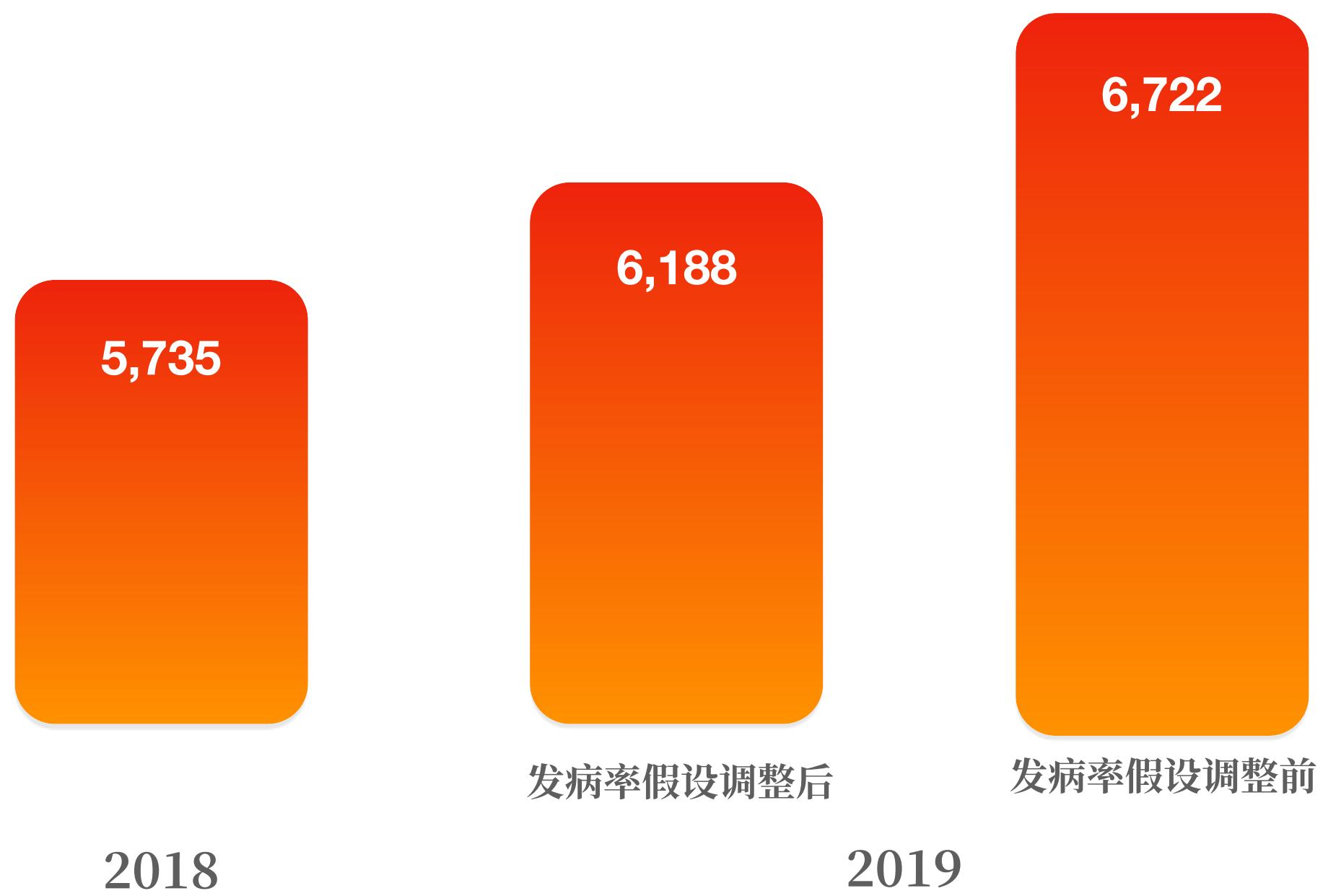


寿险：新业务价值快速增长

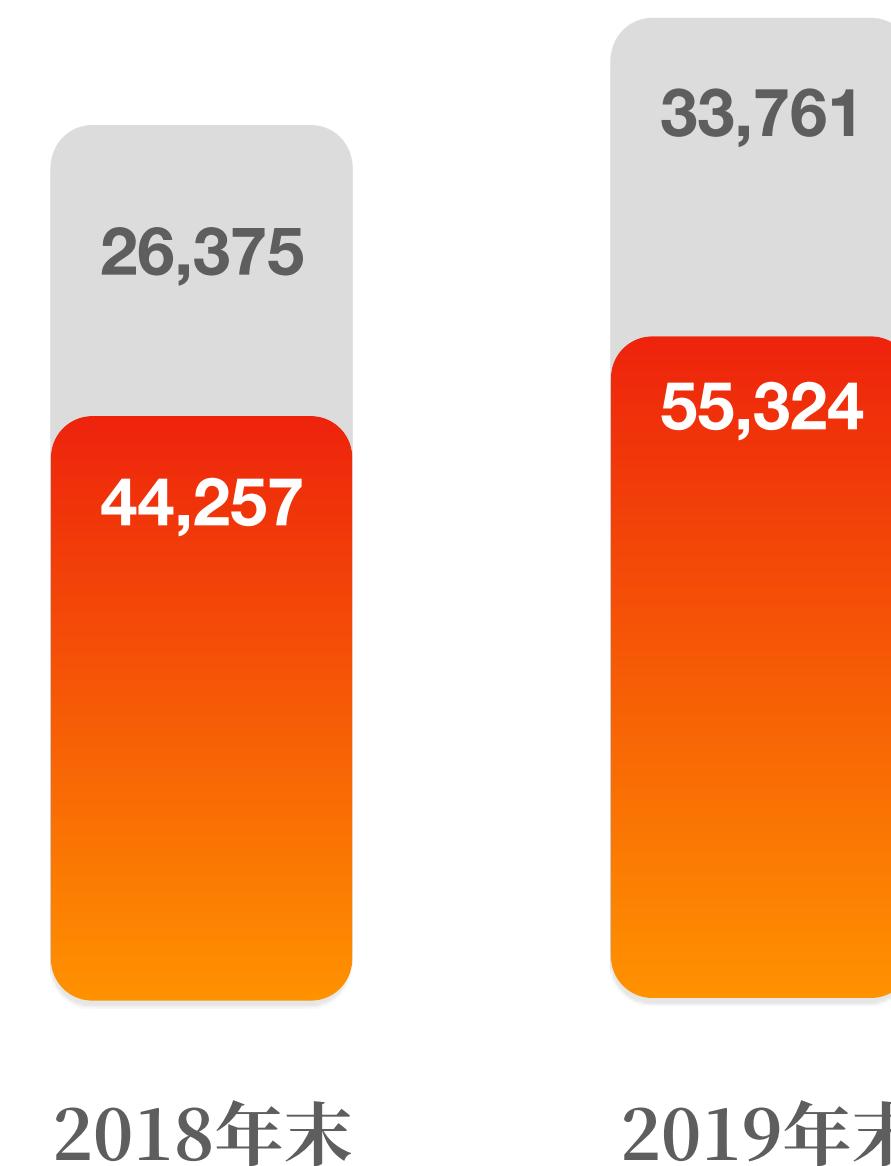
单位：百万元人民币

+ 17.2% (调整前)
+ 7.9% (调整后)

新业务价值



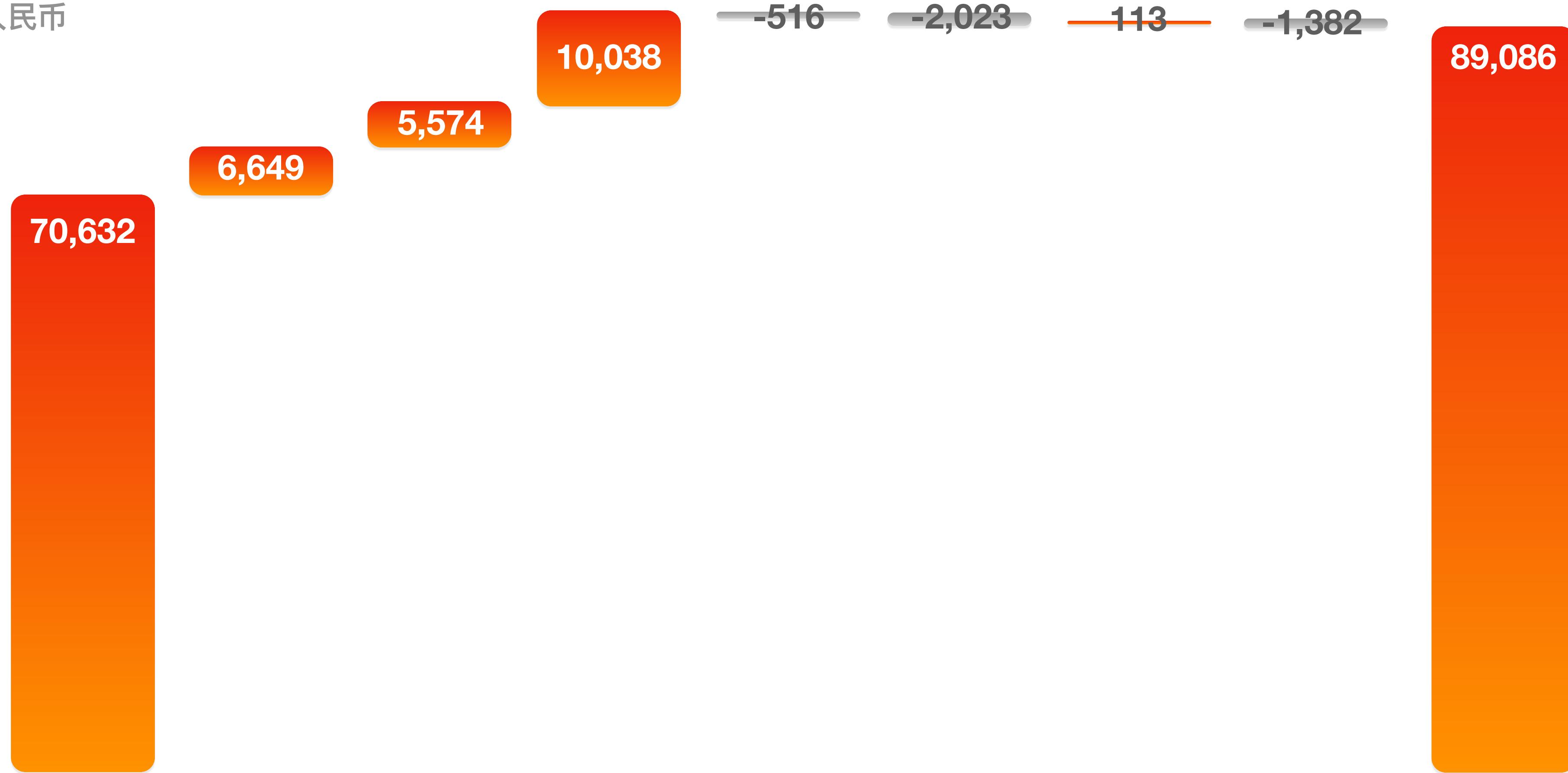
内含价值 + 26.1%
有效业务价值 + 28.0%



- 调整净资产
- 扣除资本成本后有效业务价值

内含价值变动分析

单位：百万元人民币



期初 内含价值 新业务贡献 预期回报 投资 其他 模型及 资本变化 其他 期末 内含价值
内含价值 回报差异 经验差异 假设变动 及市场价 值调整

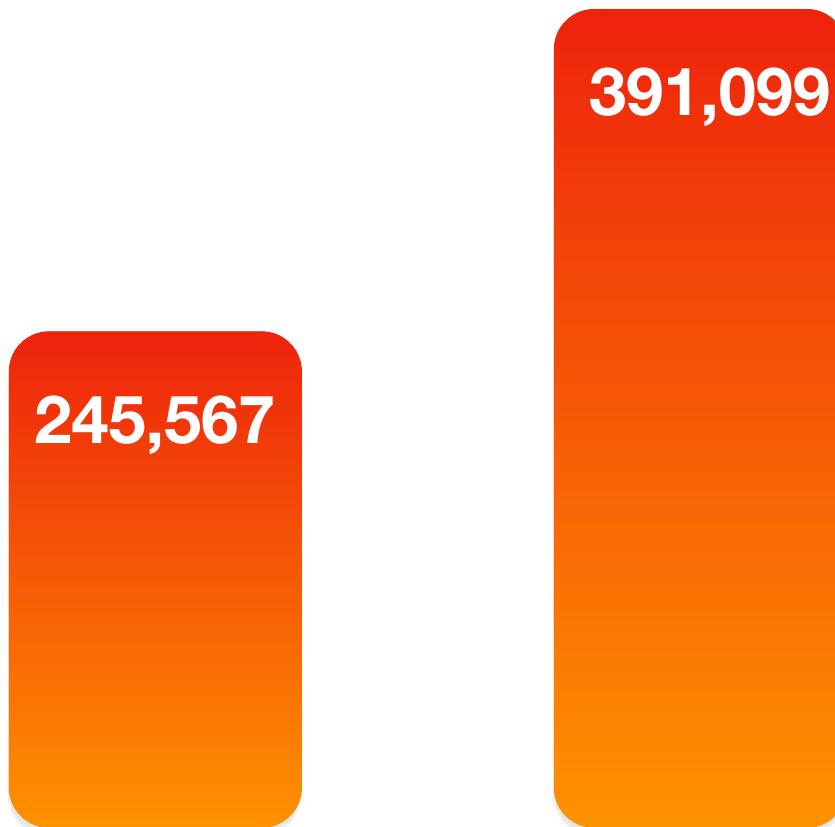
寿险：销售队伍继续壮大

单位：人

391,099

个险营销
人员数量

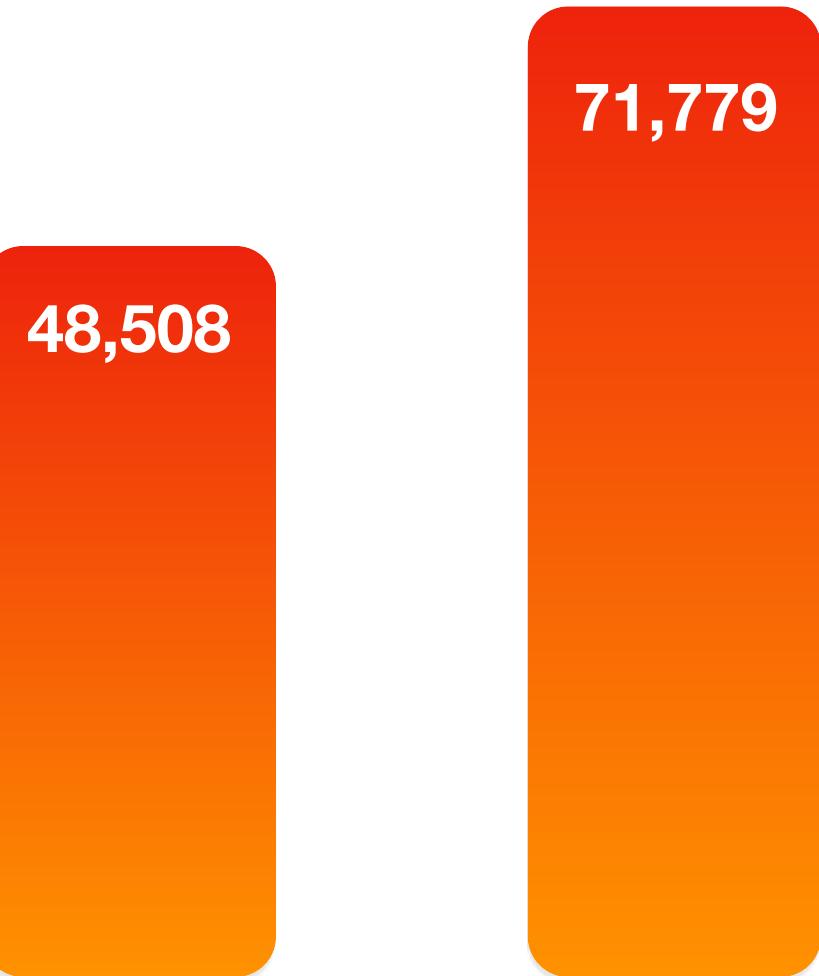
245,567



+ 48.0%

月均有效人力

48,508



+4.5ppcts

月均活动率

32.6%



2018年末

2019年末

2018

2019

2018

2019

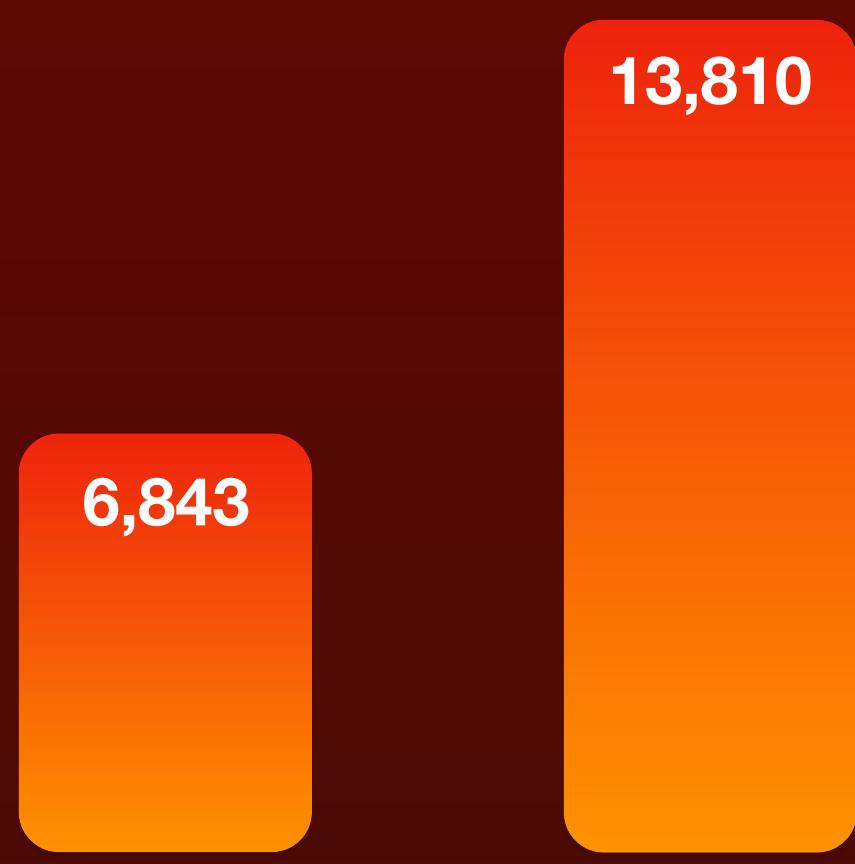
注:有效人力为当月FYC超过600元的营销员。

健康险：转型发展取得新成效

规模保费，百万元人民币

+ 101.8%

商业健康险



+ 18.9%

一年新业务价值



其中，互联网健康险

71.8亿元 2,800万人
规模保费 累积客户

健康险：政府委托业务和健康管理继续快速增长

单位：百万元人民币



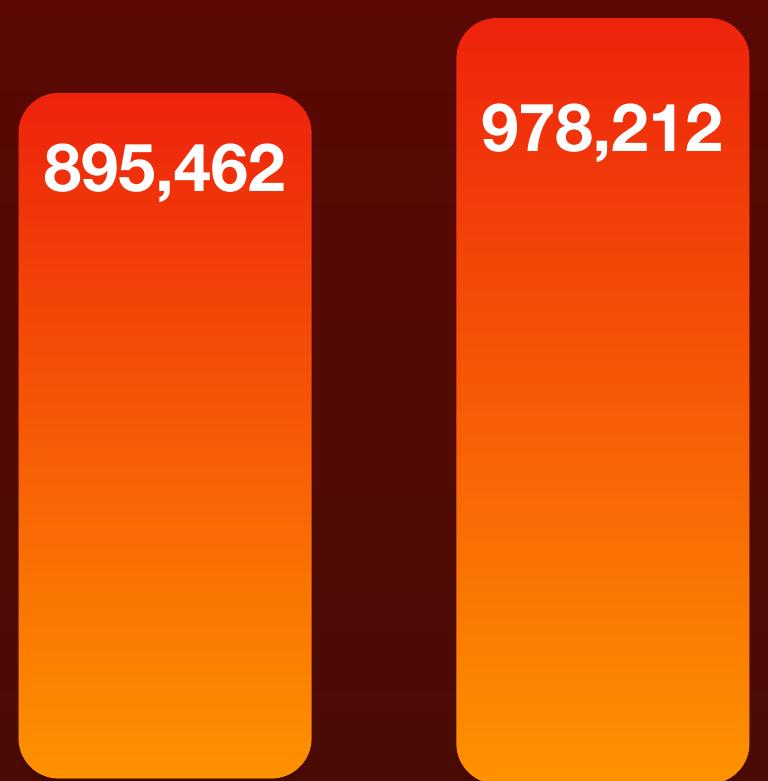
资产管理：投资资产稳定增长，资产配置审慎稳健

约1.7万亿元
财富管理规模

+ 9.2 %

保险投资资产规模

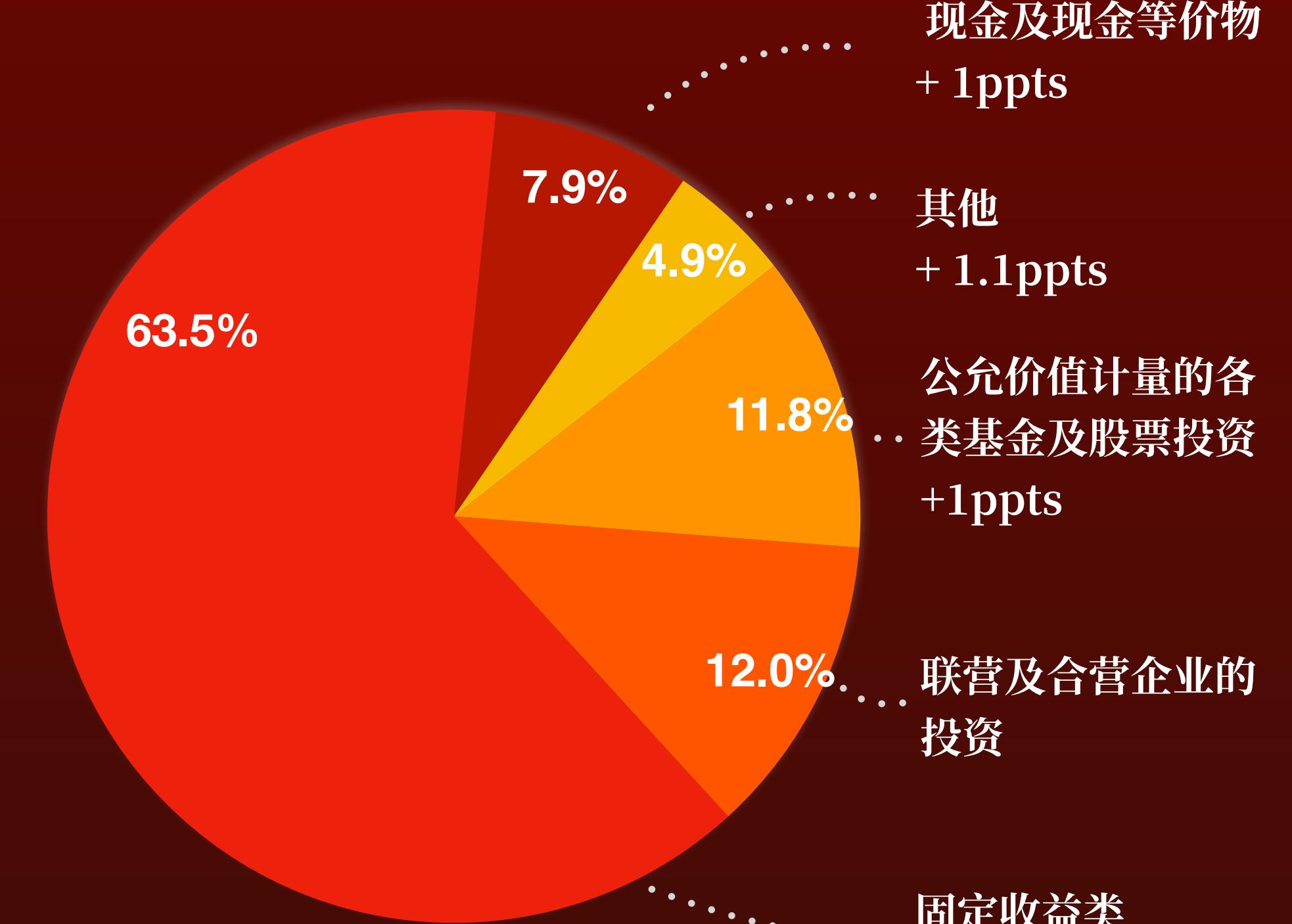
单位：百万元人民币



2018年末

2019年末

保险投资组合

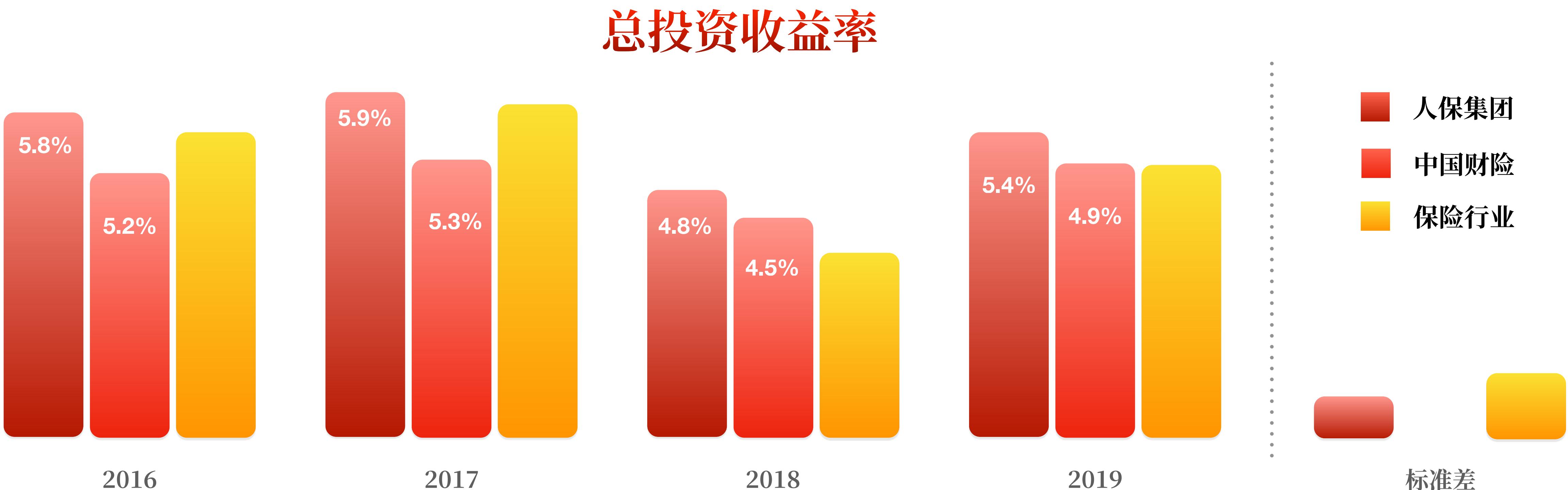


注：1) “固定收益类”主要包括定期存款、债券、债权投资计划、二级资本工具、理财产品、存出资本保证金、保户质押贷款、信托产品、资产管理产品；

2) “其他”主要包括投资性房地产、股权投资计划、归类为投资合同的再保险安排、非上市股权投资、衍生金融资产等；

3) 因为四舍五入，数字相加后可能与总数有细微差异。

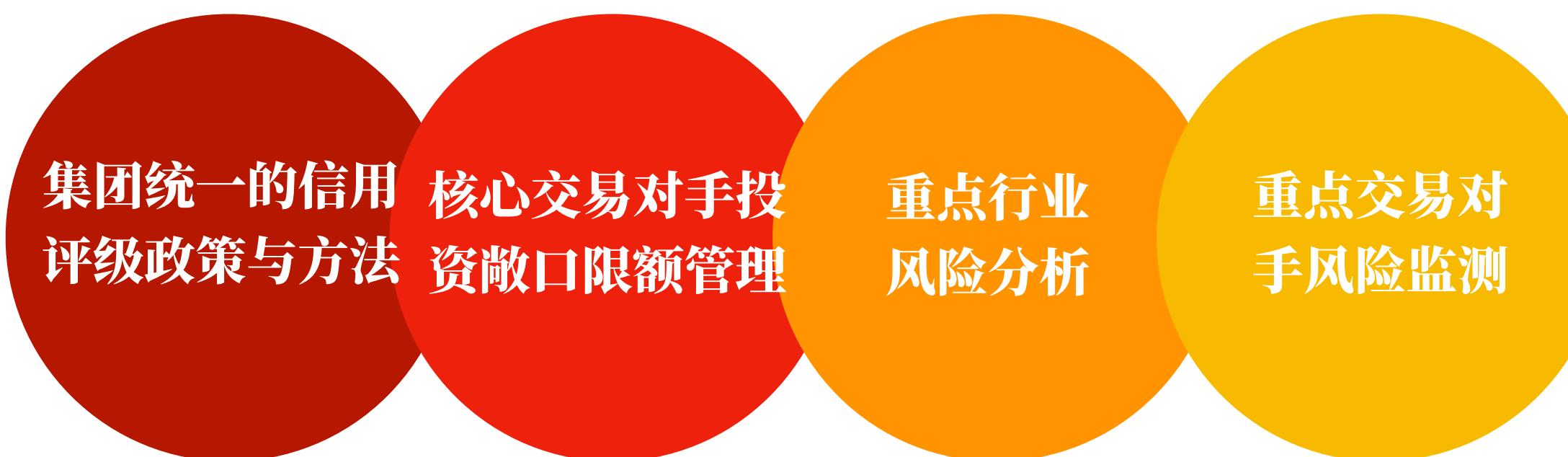
资产管理：总投资收益率波动小于行业



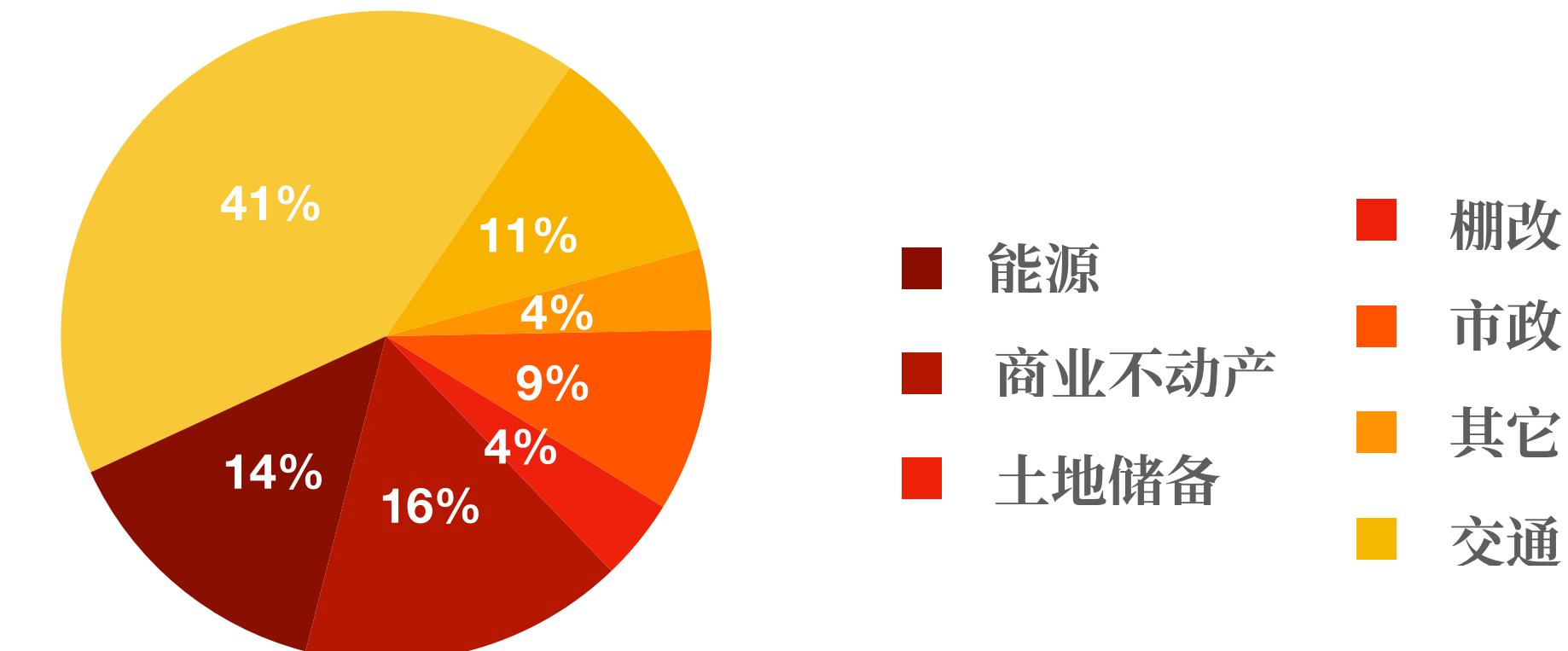
注：标准差采用了2005年以来的数据。

资产管理：投资资产信用风险可控

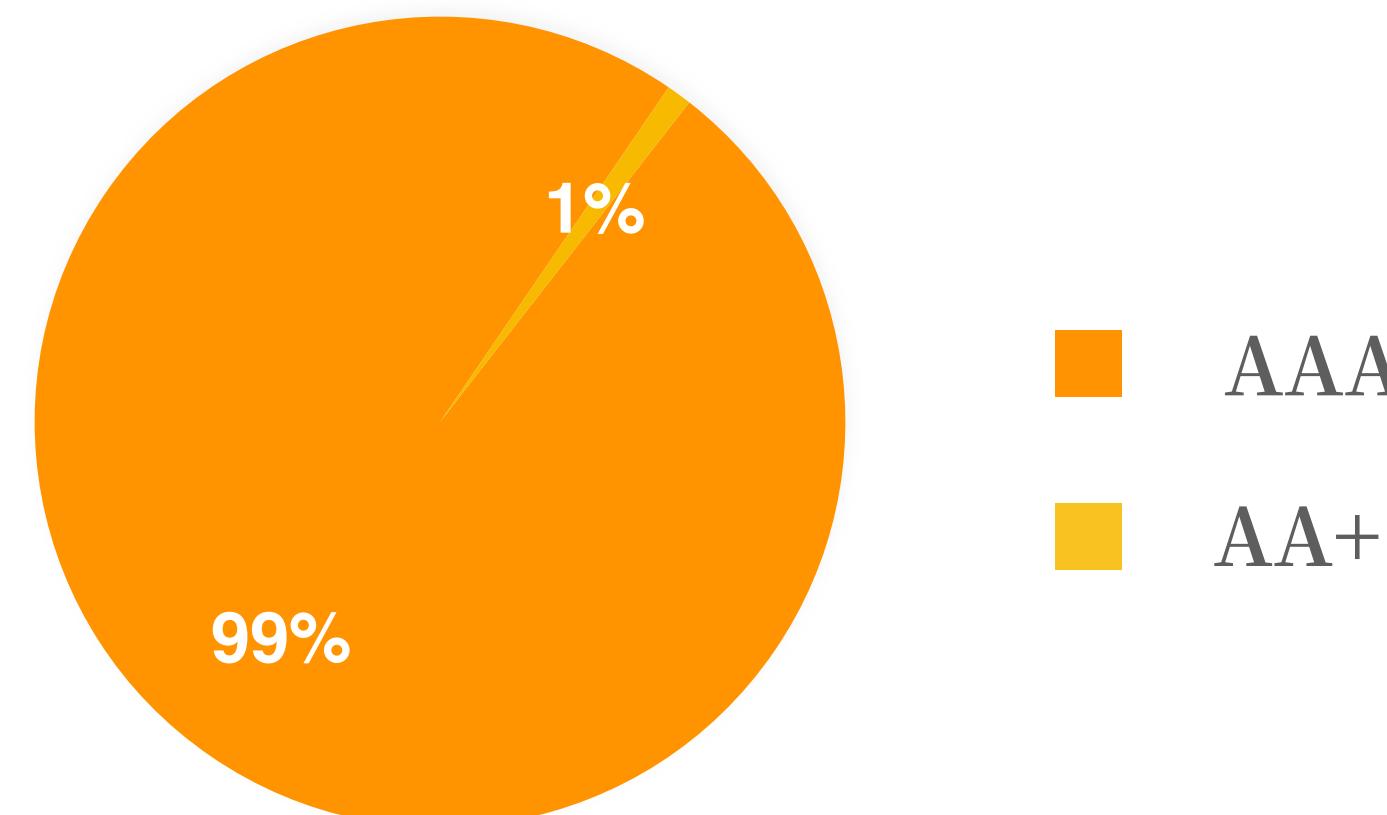
信用风险防范



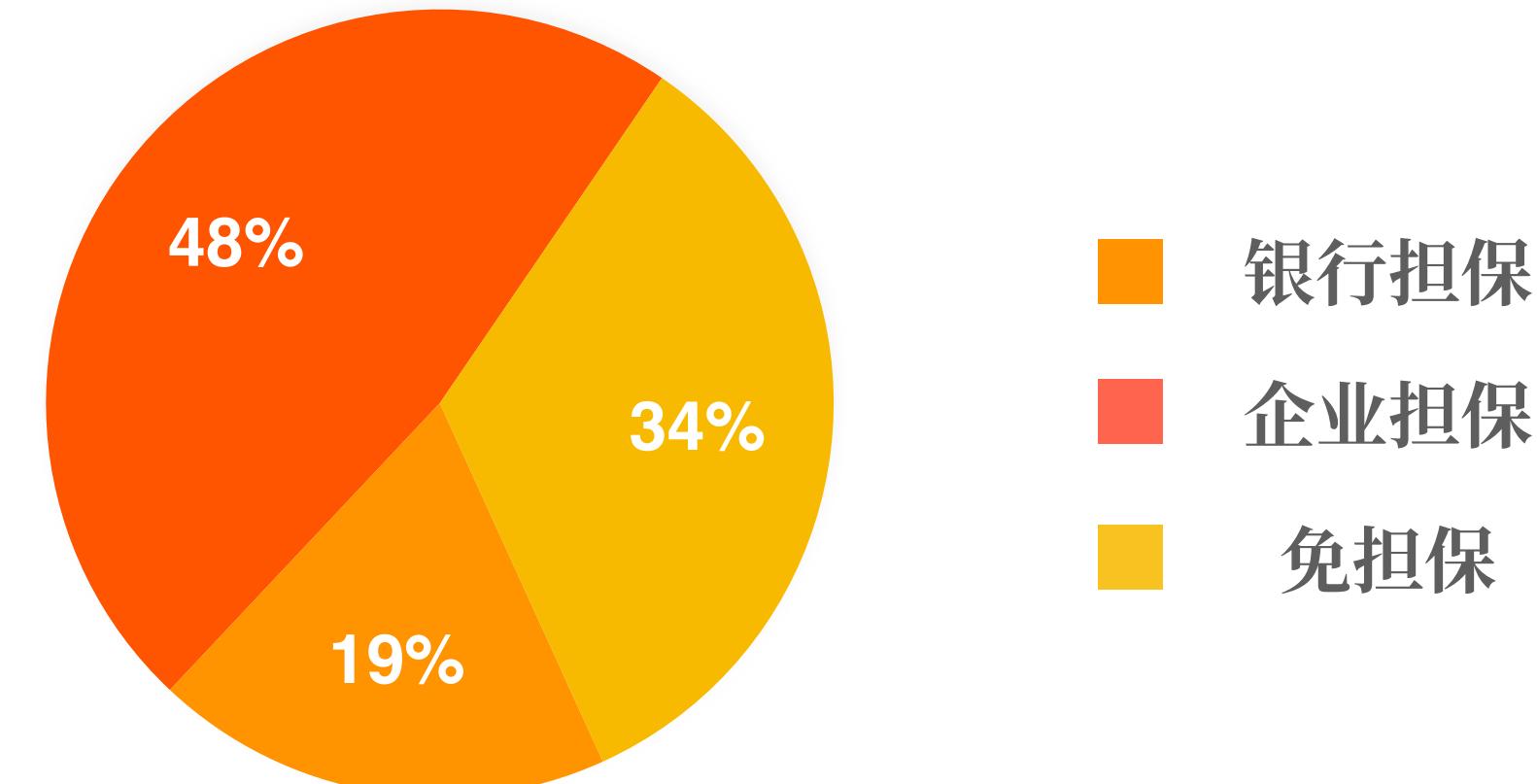
债权计划基础资产行业分布



债权计划信用评级



债权计划增信措施



新领域：金融科技创新板块

交易额	同比	积累用户数	同比
356.4亿	+ 69.8%	1,059万	+ 36.7%

驾安配

打造汽车服务生态圈

汽配直供模式在36个省级和362个地市级分公司辖区广泛覆盖，连接供应商3000余家、修理厂2.8万家，为主业降赔减损金额达7.9亿
交易规模跃居国内事故车汽配电商首位，已成为行业标杆

爱保科技

保险科技赋能行业

以“保险+科技+服务”为驱动，科技引擎、流量入口、场景保险均取得新进展
智能理赔定损项目，荣获2019年度首都金融创新激励大奖，名列前五，为保险业唯一获奖项目

新领域：企业年金和职业年金

+ 140%

资产管理
规模大幅增长

单位：亿元人民币



2018年末



2019年末

+ 35.2%

企业年金
管理资产规模



职业年金业务
快速发展

- 27个受托人招标中选24个，
中标率88.9%
- 投管人中标率100%

新领域：再保险

保费收入
稳步增长

57.6亿元

分保费收入

17.7%
同比增长

业务结构
稳步改善

9.9亿元

第三方市场分保费收入

占比17%

客户数量
不断增加

国内第三方客户覆盖率
约66%

覆盖34个国家和地区

覆盖世界500强保险集团
总数的25%

提问与回答



1950年生人
1951年生人
1952年生人
1953年生人
1954年生人
1955年生人
1956年生人
1957年生人
1958年生人
1959年生人
1960年生人
1961年生人
1962年生人
1963年生人
1964年生人
1965年生人
1966年生人
1967年生人
1968年生人
1969年生人
1970年生人
1971年生人
1972年生人
1973年生人
1974年生人
1975年生人
1976年生人
1977年生人
1978年生人
1979年生人
1980年生人
1981年生人
1982年生人
1983年生人
1984年生人
1985年生人
1986年生人
1987年生人
1988年生人
1989年生人
1990年生人
1991年生人
1992年生人
1993年生人
1994年生人
1995年生人
1996年生人
1997年生人
1998年生人
1999年生人
2000年生人
2001年生人
2002年生人
2003年生人
2004年生人
2005年生人
2006年生人
2007年生人
2008年生人
2009年生人
2010年生人
2011年生人
2012年生人
2013年生人
2014年生人
2015年生人
2016年生人
2017年生人
2018年生人
2019年生人
2020年生人
2021年生人
2022年生人
2023年生人
2024年生人
2025年生人
2026年生人
2027年生人
2028年生人
2029年生人
2030年生人
2031年生人
2032年生人
2033年生人
2034年生人
2035年生人
2036年生人
2037年生人
2038年生人
2039年生人
2040年生人
2041年生人
2042年生人
2043年生人
2044年生人
2045年生人
2046年生人
2047年生人
2048年生人
2049年生人
2050年生人
2051年生人
2052年生人
2053年生人
2054年生人
2055年生人
2056年生人
2057年生人
2058年生人
2059年生人
2060年生人
2061年生人
2062年生人
2063年生人
2064年生人
2065年生人
2066年生人
2067年生人
2068年生人
2069年生人
2070年生人
2071年生人
2072年生人
2073年生人
2074年生人
2075年生人
2076年生人
2077年生人
2078年生人
2079年生人
2080年生人
2081年生人
2082年生人
2083年生人
2084年生人
2085年生人
2086年生人
2087年生人
2088年生人
2089年生人
2090年生人
2091年生人
2092年生人
2093年生人
2094年生人
2095年生人
2096年生人
2097年生人
2098年生人
2099年生人
2100年生人

附：中国会计准则和国际会计准则主要差异

单位：百万元人民币

项目	归属于母公司股东的净利润		归属于母公司股东权益	
	2019年	2018年	2019年12月31日	2018年12月31日
按中国企业会计准则	22,401	13,450	183,133	152,468
按国际财务报告准则调整的项目及金额：				
农险大灾保费准备金	-608	-73	403	1,010
上述调整事项的递延所得税影响	150	17	-102	-251
保险合同重分类为投资合同	192	26	18	-174
视同处置联营企业的损失	-	-508	-	-
按国际财务报告准则	22,135	12,912	183,452	153,053

附：集团主要财务数据（中国会计准则）

(百万元人民币，如无特别注明)	2019年	2018年	相对变化 (%)
保险业务收入	555,271	498,611	11.4
其中：人保财险	433,175	388,769	11.4
人保寿险	98,137	93,730	4.7
人保健康	22,423	14,798	51.5
利润总额	29,780	27,868	6.9
归属于公司股东净利润	22,401	13,450	66.6
每股收益(人民币元)	0.51	0.32	60.3
加权平均净资产收益率 (%)	13.4	9.4	上升4.0个百分点
总投资收益率 (%)	5.4	4.9	上升0.5个百分点
人保财险综合成本率 (%)	98.9	98.5	上升0.4个百分点
人保寿险新业务价值	6,188	5,735	7.9
人保健康新业务价值	603	507	18.9
(百万元人民币，如无特别注明)	截至2019年12月31日	截至2018年12月31日	相对变化 (%)
总资产	1,132,771	1,031,690	9.8
总负债	885,932	826,264	7.2
归属于公司股东净资产	183,133	152,468	20.1
每股净资产(人民币元)	4.14	3.45	20.1
人保寿险内含价值	89,086	70,632	26.1
人保健康内含价值	11,432	8,689	31.6

附：集团主要财务数据（国际会计准则）

(百万元人民币，如无特别注明)	2019年	2018年	相对变化 (%)
总保费收入	555,251	498,608	11.4
其中：人保财险	433,175	388,769	11.4
人保寿险	98,117	93,727	4.7
人保健康	22,423	14,798	51.5
净利润	31,281	18,715	67.1
归属于公司股东净利润	22,135	12,912	71.4
每股收益(人民币元)	0.50	0.30	65.0
加权平均净资产收益率(%)	13.2	9.0	上升4.2个百分点
总投资收益率(%)	5.4	4.8	上升0.6个百分点
人保财险综合成本率(%)	99.2	98.5	上升0.7个百分点
人保寿险新业务价值	6,188	5,735	7.9
人保健康新业务价值	603	507	18.9
(百万元人民币，如无特别注明)	截至2019年12月31日	截至2018年12月31日	相对变化 (%)
总资产	1,133,229	1,031,635	9.8
总负债	885,929	825,334	7.3
归属于公司股东净资产	183,452	153,053	19.9
每股净资产(人民币元)	4.15	3.46	19.9
人保寿险内含价值	89,086	70,632	26.1
人保健康新业务价值	11,432	8,689	31.6